

TỔNG HỢP NHU CẦU MUA DOANH NGHIỆP – ONE-VALUE M&A

Nguồn: OV Buyer List | Cập nhật: 24/08/2026

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
1	D329	01. Ngành xây dựng	Thiết kế xây dựng (CAD) Công ty cung cấp dịch vụ BIM (BIM Design company).	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Nhắm đến các công ty chuyên nghiệp, chuyên môn cao về CAD/BIM, dễ tích hợp với các dự án của Taisei.	nhỏ hoặc vừa, có khả năng tiếng Nhật tốt, đủ để làm việc trực tiếp với phía Nhật Bản. Số lượng nhân sự: 20–50 nhân viên (20–30 nhân viên là lý tưởng, nhưng 50 nhân viên vẫn có thể xem xét).	Toàn Quốc	Thảo thuận	5 tỷ yên
2	170	01. Ngành xây dựng	Tìm mua doanh nghiệp sản xuất cửa sổ, khung cửa và vách ngăn tại Việt Nam nhằm mở rộng năng lực sản xuất	n/a	quy mô doanh thu tham chiếu khoảng 10–30 tỷ JPY.	Một công ty đứng đầu thị trường hoặc có một loại công nghệ độc đáo nào đó = một công ty có một số đặc điểm nào đó là tốt. • đánh giá cao nếu có cả sản xuất + xuất khẩu. • Có nhà máy • Khu vực: Toàn Việt Nam.	Đạt doanh thu 100 tỷ yên thông qua M&A vào năm 2030.	65% trở lên (muốn đảm bảo quyền giải quyết đặc biệt)	Khoảng 2-4 tỷ yên
3	D037	01. Ngành xây dựng	Mua lại công ty xây dựng.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các công ty là tổng thầu hoặc tham gia thực hiện công trình xây dựng, nhà xưởng và công trình dân dụng • Công ty tổng thầu có nhiều khách hàng địa phương tại Việt Nam, phần lớn là khách hàng khối tư nhân.	Công ty có quy mô và tiếng tăm tại thị trường Việt Nam.	TP.HCM hoặc Hà Nội	Thiểu số	Có thể đàm phán
4	D127	01. Ngành xây dựng	Tìm kiếm đối tác hoặc doanh nghiệp xây dựng tại Việt Nam để mở rộng hoạt động và củng cố năng lực triển khai dự án trong nước.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
5	D155	01. Ngành xây dựng	Tìm kiếm đối tác kinh doanh thép tại Việt Nam để phát triển kênh bán hàng và mở rộng thị trường.		Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
6	D203	01. Ngành xây dựng	Tìm kiếm doanh nghiệp xây dựng có năng lực tham gia công trình công cộng và có quan hệ tốt với cơ quan, tổ chức lớn tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
7	D107	02. Ngành bất động sản	Mua trường mầm non, viện dưỡng lão, IT.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Màng mầm non -Phân khúc: Kiểu local nhưng tầm trung, tầm cao, Học phí 5 triệu/tháng trở lên (lí tưởng là 10 triệu/tháng trở lên) -Số cơ sở: có ít nhất 4 cơ sở trong 1 chuỗi -Vị trí: Ưu tiên HCM, Hà Nội cũng có thể xem xét. Ngân sách: 3000	Ưu tiên ở TP HCM, dự án Brownfield.	Toàn Quốc	Đa số	Open
8	177	02. Ngành bất động sản	Bất động sản để vận hàng (1) Rạp chiếu phim (2) Food court (3) khu vực giải trí.	n/a	Đất trống Diện tích: tối thiểu 1000~5000m2. nhiều tầng or 1 mặt bằng ok Trần nhà phải 5m trở lên.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	n/a	n/a
9	D120	02. Ngành bất động sản	Tìm kiếm cơ hội đầu tư vào dự án bất động sản đang triển khai tại Việt Nam, ưu tiên dự án có quy mô phù hợp và hồ sơ pháp lý rõ ràng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
10	D376	02. Ngành bất động sản	nhà đầu tư đang có kế hoạch mở rộng cửa hàng tại Hà Nội (hiện có 4 cửa hàng). Nhu cầu tìm kiếm mặt bằng phù hợp để mở cửa hàng mới. Diện tích dự kiến khoảng 80m~120m, tuy nhiên có thể linh hoạt xem xét phạm vi rộng hơn.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Ưu tiên khu vực đông dân cư, lưu lượng người qua lại cao. Không ưu tiên các địa điểm có nhiều cửa hàng cạnh tranh xung quanh (siêu thị địa phương)	Hà Nội – khu vực phố cổ. Có thể xem xét vị trí gần bệnh viện, trường đại học nếu không quá xa khu phố cổ	Không có mức cụ thể, sẽ quyết định dựa trên tổng hợp các yếu tố như vị trí, diện tích và các điều kiện khác	
11	TEAMS-004	02. Ngành bất động sản	Tìm mua hoặc đầu tư vào khách sạn tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng / Đầu tư dự án	Khách sạn đang hoạt động hoặc dự án khách sạn đang phát triển; từ 3 sao trở lên.	Vị trí trung tâm hoặc khu du lịch; tỷ lệ lấp đầy ổn định.	Toàn quốc (ưu tiên Hà Nội, TP.HCM, Đà Nẵng)	Thương lượng	Thương lượng
12	139	02. Ngành bất động sản	Tìm kiếm dự án xây dựng để tham gia với vai trò tổng thầu EPC, qua đó mở rộng hoạt động tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	đầu tư đa số Đầu tư thiểu số	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
13	D334	02. Ngành bất động sản	Tìm công ty chuyên về quản lý tòa nhà tương tự như công ty doanh nghiệp quản lý tòa nhà tham chiếu.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Nội dung dịch vụ giống như công ty CareVN và quy mô nhỏ hơn CareVN. Địa điểm là ở Hồ Chí Minh.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Hồ Chí Minh		
14	D007	02. Ngành bất động sản	Hợp tác với đối tác Việt Nam trong mảng trồng rừng, khai thác sản xuất, chế biến các sản phẩm từ rừng, kết hợp phát triển giá trị gia tăng của rừng như triển khai bán tín chỉ CO2 với doanh nghiệp nước ngoài.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Quy mô: Tối thiểu 1000 ha trở lên/ 1 dự án (có thể xem xét đầu tư nhiều dự án cùng 1 lúc)	Ưu tiên các địa phương có ngành trồng rừng là ngành nghề trọng tâm (Không ưu tiên các khu vực rừng nằm sát biên giới Việt Nam với nước ngoài)	Toàn quốc	Có thể thương lượng	Chưa quyết định
15	D077	02. Ngành bất động sản	Dù đã phát triển và vận hành các căn hộ dịch vụ tại Đà Nẵng (một tòa nhà đang hoạt động và một tòa nhà đang được phát triển với sự hợp tác của chủ đất), nhưng không còn đủ vốn để có thể tiếp tục. Ngoài hai tòa nhà hiện tại, dự định xây thêm một tòa nhà nữa trong tương lai.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp có quy mô: Phí mua đất + phí xây dựng ~ 2-30 triệu USD • Đối tác phát triển bất động sản địa phương tại Việt Nam • Các công ty có thể đảm bảo đất để xây dựng bất động sản (ưu tiên hợp tác với chủ sở hữu đất)	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	Majority	Chưa xác định
17	D241	02. Ngành bất động sản	Mua tòa nhà văn phòng.	n/a	Cần Tòa office cho nhân viên nội bộ, thừa vài tầng thì sẽ cho thuê.	Tổng diện tích sàn: khoảng 10,000m2.	n/a	n/a	n/a
19	D243	02. Ngành bất động sản	Mua trường học.	n/a	Cần đất làm trường quốc tế (cấp phổ thông) • Diện tích: khoảng 2 ha • Sau khi mua: Họ muốn tự control việc vận hành, làm theo thương hiệu họ đang có • Hình thức: Làm liên doanh hoặc có thể là VN xây xong cho họ thuê dài hạn.	Phân khúc trường học: Cao cấp nhất (cho nhà siêu giàu)	n/a	n/a	n/a
20	D132	02. Ngành bất động sản	Tìm kiếm dự án hoặc doanh nghiệp phát triển bất động sản tại Việt Nam để đầu tư và mở rộng danh mục tài sản.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
22	D151	02. Ngành bất động sản	Tìm kiếm cơ hội đầu tư bất động sản tại Việt Nam nhằm mở rộng danh mục đầu tư trong khu vực Đông Nam Á.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
23	D152	02. Ngành bất động sản	Đầu tư bất động sản Việt Nam: Hướng dòng vốn hơn là đầu tư bất động sản.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
24	D156	02. Ngành bất động sản	Tìm kiếm đối tác tại Việt Nam cung cấp dịch vụ CAD, gia công CNTT, dữ liệu địa lý và nhân sự nhằm mở rộng hoạt động tại thị trường Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
25	D255	02. Ngành bất động sản	Dự án phát triển khu công nghiệp Kinh doanh quản lý khu công nghiệp Kinh doanh liên quan đến khu công nghiệp Kinh doanh quản lý tòa nhà văn phòng khu vực phía Nam, chủ yếu tại tỉnh Đồng Nai.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	30 -70 Mil USD
26	D106	03. Ngành bán lẻ	Muốn mua chuỗi, hoặc 1 cửa hàng. Mua cửa hàng thường ngày, DIY, cắm trại ngoài đồ ăn uống.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Hà Nội???	n/a	n/a
27	D373	03. Ngành bán lẻ	Chuỗi bán lẻ hàng gia dụng, hoá mỹ phẩm, thực phẩm chức năng, đồ điện tử.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	gia dụng, hoá mỹ phẩm, thực phẩm chức năng, đồ điện tử (có cửa hàng vật lý, online), ngoại trừ thực phẩm tươi sống. Ví dụ: Sakuko, TokyoLife.	Không mua đất, vì không làm từ đầu.	Hà Nội, Hồ chí minh	Thoả thuận	10 tỷ JPY
28	D377	03. Ngành bán lẻ	Tìm kiếm doanh nghiệp có lực lượng nhân sự hiện trường lớn để mở rộng hoạt động kinh doanh tại thị trường Việt Nam.	M&A	Doanh nghiệp mục tiêu sở hữu nhiều nhân sự làm việc tại hiện trường, ví dụ: công ty phải cử nhân sự, công ty dịch vụ vệ sinh, công ty dịch vụ bảo vệ, công ty cung cấp dịch vụ merchandising.	Ưu tiên doanh nghiệp có khả năng hỗ trợ mở rộng tệp khách hàng ngoài khối khách Nhật, có nền tảng vận hành thực địa tốt.	Ưu tiên Đà Nẵng, ngoài ra có thể xem xét thêm Hà Nội và TP.HCM		Khoảng 300 Mil JPY, nghèo quá ko mua đc Submit

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
29	D051	03. Ngành bán lẻ	Các doanh nghiệp trong lĩnh vực phân phối thực phẩm, đặc biệt bột mì, các loại bột trộn sẵn đóng gói.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Tìm kiếm các công ty trong lĩnh vực sản xuất, phân phối các loại bột trộn sẵn, có mạng lưới kinh doanh rộng tại Việt Nam.	Ưu tiên các doanh nghiệp có mạng lưới khách hàng là các cơ sở chế biến và kênh HORECA (nhà hàng khách sạn)	Toàn quốc	Thỏa thuận	Thỏa thuận
30	D184	03. Ngành bán lẻ	Hướng phát triển mới của kinh doanh siêu thị tại Việt Nam, xuất nhập khẩu thực phẩm, nhân lực.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
31	D027	03. Ngành bán lẻ	Mua công ty Việt Nam trong ngành hàng tiêu dùng.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Yêu cầu mua lại các công ty nội địa Việt Nam trong lĩnh vực hàng tiêu dùng nhanh, đồ dùng, chất tẩy rửa, chăm sóc răng miệng,....	Ưu tiên mua các doanh nghiệp sản xuất hàng tiêu dùng nội địa có thị phần lớn hoặc vị trí top hoặc có khả năng chiếm lĩnh thị phần lớn.	Toàn quốc	Thiểu số hoặc đa số đều được (có thể thương lượng sau)	3.5- 7.5 triệu USD (có thể thương lượng tùy vào quy mô doanh nghiệp bán)
32	D122	03. Ngành bán lẻ	Tìm kiếm đơn vị tư vấn PMI cho doanh nghiệp CNTT đã đầu tư, quy mô khoảng 10–100 nhân sự và ưu tiên đội ngũ có khả năng tiếng Nhật.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
33	D126	03. Ngành bán lẻ	Tìm kiếm đối tác hoặc doanh nghiệp bán lẻ/phân phối tại Việt Nam để xây dựng pháp nhân địa phương và phát triển hoạt động kinh doanh.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
37	D144	03. Ngành bán lẻ	Tìm kiếm nhà phân phối sản phẩm chăm sóc tóc và sản phẩm dành cho salon nhằm mở rộng kênh bán hàng tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
41	D194	03. Ngành bán lẻ	Tìm kiếm đối tác nghiên cứu thị trường, truyền thông và thiết kế để phát triển sản phẩm bán lẻ phù hợp với người tiêu dùng Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
42	D197	03. Ngành bán lẻ	Tìm kiếm đối tác bán lẻ và logistics/kho vận để hỗ trợ mở rộng hệ thống phân phối tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
43	D230	04. Các ngành dịch vụ khác	Ứng dụng matching: Giống như bTaskee, dành cho cả nhân sự white-collar và blue-collar. Các lĩnh vực không có giới hạn miễn là nhu cầu và cung ứng phù hợp. Quy mô thị trường là yếu tố quan trọng. Cả các ứng dụng kết nối hẹn hò cũng được bao gồm.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
44	D245	04. Các ngành dịch vụ khác	Muốn phát triển tìm đối tác bảo trì tòa nhà tại các khu vực mở rộng của Aeon Mall ở Việt Nam.	Góp vốn liên doanh	Lĩnh vực hoạt động: Vệ sinh tòa nhà và quản lý thiết bị. -Tài chính: Doanh nghiệp có lợi nhuận. • Chủ sở hữu sau MA phải tiếp tục tham gia điều hành ít nhất 2-3 năm.	Có kinh nghiệm vệ sinh cơ sở thương mại hoặc thi công hệ thống trung bày thực phẩm đông lạnh/làm lạnh. Tại Đà Nẵng: Ưu tiên doanh nghiệp có khả năng đáp ứng dịch vụ dọn phòng khách sạn (do Aeon Mall tại đây kết hợp kinh doanh khách sạn).	Hà Nội, Đà Nẵng, TP.HCM.	Hình thức hợp tác: Ưu tiên liên doanh góp vốn, có thể xem xét hợp tác kinh doanh. Tỷ lệ góp vốn: Bắt đầu từ góp vốn thiểu số, hướng tới mua lại 100%.	1-2 tỷ yên
45	D374	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm hiểu thị trường giặt là y tế/hospital laundry tại VN (thị trường fragmented, cơ hội gia nhập mới cao) Tìm M&A: ưu tiên doanh nghiệp doanh thu ~500 triệu JPY; nếu không đạt có thể 300 • 700 triệu Oku JPY (miễn "to" hơn mặt bằng chung)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Quy mô doanh thu: ưu tiên 5 Oku JPY, chấp nhận 3–7 Oku JPY Có năng lực vận hành cho bệnh viện (quy trình, tiêu chuẩn, công suất, hợp đồng) Ưu tiên doanh nghiệp sẵn sàng trao đổi về hợp tác/M&A.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Hà Nội	Thoả thuận	ưu tiên 5 Oku JPY, chấp nhận 3–7 Oku JPY
46	D094	04. Các ngành dịch vụ khác	(1) Công ty kinh doanh bán buôn bán lẻ khí ga, xăng dầu or (2) Lắp đặt phân phối khí tự nhiên (Đặc biệt sector khí gas, khí đốt tự nhiên phục vụ tiêu dùng)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Không.	Ưu tiên mảng khí Gas, khí đốt tự nhiên (Nature gas), phục vụ tiêu dùng.	Toàn quốc	Mức đầu tư chiến lược	Updating
47	D249	04. Các ngành dịch vụ khác	tìm công ty Lắp đặt, sản xuất hệ thống nước thải cho nhà máy hay khu công nghiệp nha, không phải nhà máy xử lý nước thải của nhà nước.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	majority	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
49	D123	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm công ty du lịch có năng lực phát triển dịch vụ du lịch y tế và tour cao cấp đến Nhật Bản nhằm mở rộng tệp khách hàng quốc tế.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
50	D124	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm đối tác hỗ trợ xúc tiến đầu tư và kết nối doanh nghiệp vào Đà Nẵng nhằm phát triển hoạt động kinh doanh tại miền Trung Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
51	D129	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm cơ hội M&A hoặc hợp tác với doanh nghiệp dịch vụ tại Việt Nam nhằm mở rộng hoạt động và danh mục đầu tư.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
52	D141	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm đối tác địa phương tại Việt Nam (đại lý ô tô)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
53	D180	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm dự án hoặc đối tác trong lĩnh vực khách sạn tại Việt Nam để đầu tư, phát triển và vận hành cơ sở lưu trú.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
54	D207	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm cơ hội đồng đầu tư và đối tác triển khai dự án xây dựng, bất động sản hoặc khu công nghiệp tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
55	D216	04. Các ngành dịch vụ khác	Các bên liên quan đến nông nghiệp ở vùng Chubu đang tích cực tìm kiếm mối quan hệ với các công ty Nhật Bản. SMBC cũng có ý định hỗ trợ các dự án ở miền Trung Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
56	D218	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm kiếm đối tác cung cấp dịch vụ kết nối doanh nghiệp và hỗ trợ phát triển thị trường giữa doanh nghiệp Nhật Bản và Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
57	TEAMS-008	04. Các ngành dịch vụ khác	Tìm mua công ty dịch vụ tại Việt Nam (facility management, cleaning services, security). nhà đầu tư chuyên về quản lý cơ sở vật chất và muốn mở rộng sang Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty dịch vụ vệ sinh, bảo vệ, quản lý tòa nhà.	Có hợp đồng dài hạn; có khách hàng là trung tâm thương mại, văn phòng.	Toàn quốc	Thương lượng	Thương lượng
58	D251	04. Các ngành dịch vụ khác	1. Dịch vụ giáo dục trực tuyến. (Không bao gồm các tài sản như trường học). Công ty cung cấp nội dung giáo dục liên quan đến chuyển đổi số tại Nhật Bản và xuất khẩu sách giáo khoa sang Ethiopia. 2. Ngành marketing B2B trong bối cảnh chuyển đổi số. (B2B prefer hơn B2C)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Ưu tiên các dự án brownfield (vì nhấn mạnh vào tốc độ tăng trưởng), tuy nhiên các dự án greenfield và startup cũng đủ điều kiện và sẽ được xem xét tùy theo từng trường hợp cụ thể.	n/a	n/a	n/a
59	D257	04. Các ngành dịch vụ khác	Kinh doanh bữa trưa ở trường Kinh doanh vệ sinh công nghiệp Sản xuất thực phẩm, kinh doanh bán buôn và bán lẻ.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	30 -70 Mil USD
60	D258	04. Các ngành dịch vụ khác	Kinh doanh thu gom và xử lý rác thải.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	30 -70 Mil USD
61	D032	05. Công nghiệp sản xuất	Mua công ty thương mại giấy, vật liệu bao bì • Mua công ty sản xuất bao bì có sử dụng giấy.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty thương mại giấy thì qui mô doanh thu trên 15 triệu USD • Công ty sản xuất bao bì giấy (túi giấy, hộp giấy, công ty in,...) có quy mô doanh thu trên 10 USD • Có nhu cầu mở rộng kinh doanh, cần tăng vốn.	Ưu tiên các doanh nghiệp cần vốn mở rộng • Ưu tiên các doanh nghiệp muốn đảm bảo nguồn vật liệu bao bì từ Nhật Bản đặc biệt là giấy • Ưu tiên các doanh nghiệp thích làm việc với doanh nghiệp Nhật.	Toàn Quốc	-Thiểu số, dưới 49%. Tùy từng trường hợp có thể đa số	30 triệu USD

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
62	D081	05. Công nghiệp sản xuất	Kinh doanh hóa chất • Sở hữu một công ty con tại Việt Nam chuyên sản xuất, gia công film và hoạt động như một công ty kinh doanh hóa chất. • Hoạt động chính là chế biến và kinh doanh các sản phẩm hóa chất.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	1. Các công ty sở hữu kho lạnh xử lý các sản phẩm hóa chất cần được kiểm soát ở nhiệt độ nhất định. Các công ty kiểm mǎng kinh doanh vận tải cũng được xem xét.	Loại bỏ những công ty quy mô quá nhỏ (ít xe tải, ít nhà kho), và những công ty lớn có doanh thu trên 10 tỷ yên.	Phía Bắc	Lý tưởng là mua đa số, nhưng không phải MUST. Xem xét tùy theo từng trường hợp	Khoảng 3.5 triệu USD (90 tỷ VND)
63	D084	05. Công nghiệp sản xuất	Có nhu cầu mua lại công ty có vốn nhà nước hoặc công ty tư nhân có nhà máy xử lý nước thải công nghiệp. (Phân bón hóa học, nguyên vật liệu hóa học)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty làm trong lĩnh vực xử lý nước thải công nghiệp.	Doanh nghiệp có xử lý nước thải bằng chất PAC.	Updating	Thỏa thuận	Thỏa thuận
64	D100	05. Công nghiệp sản xuất	Các startups, các công ty nhỏ có công nghệ: • Làm dầu hay công nghệ Bio phục vụ ngành Hóa-Mỹ phẩm	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Thiểu số	0.5-1 mil USD
65	D344	05. Công nghiệp sản xuất	Tất cả các công ty liên quan đến sản xuất, ngoại trừ sản xuất thực phẩm, may mặc và B2C. Ưu tiên gia công kim loại và gia công kim loại tấm.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Hoạt động có lãi. Doanh nghiệp chuyên sản xuất Loại trừ: công ty sản xuất thực phẩm, may mặc và B2C.	Doanh thu: Lý tưởng nhất là khoảng 1 tỷ Yên, nhưng 700-800 triệu Yên cũng có thể chấp nhận được. Biên lợi nhuận trước thuế, lãi vay và khấu hao (EBITDA): 10% trở lên Hệ số EBITDA: 5-7 lần.	Toàn quốc	>51%	1 tỷ JPY
66	D360	05. Công nghiệp sản xuất	Công ty sản xuất nội thất các loại, có năng lực sản xuất.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Vị trí Bình Dương.	Vị trí tại Hồ Chí Minh, Bình Dương. Có quan hệ với các chủ đầu tư bất động sản.	Phía Nam	51% - 100%	500 triệu Yên(10 - 16 tỷ VND)
67	D365	05. Công nghiệp sản xuất	công ty sản xuất hoá chất diệt côn trùng (ưu tiên), hoá chất và sản phẩm chăm sóc răng miệng.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	51% - 100%	10 Bil JPY
68	D366	05. Công nghiệp sản xuất	Sản xuất bánh kẹo: Các đơn vị có thể mạnh nội địa về kẹo, bánh gạo, bánh quy (crackers). Nguyên liệu bổ trợ: Nhà cung cấp cacao, bột mì, đường....	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Quy mô doanh thu: Từ 1 tỷ Yên trở lên (tương đương khoảng 160 • 170 tỷ VNĐ/năm). Tập khách hàng: Rộng khắp, phục vụ mọi lứa tuổi từ trẻ em đến người lớn.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Thoả thuận	> 10 Bil JPY
69	TEAMS-005	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm mua công ty sản xuất cửa sổ, cửa nhôm, curtain wall tại Việt Nam. nhà đầu tư AP muốn mở rộng sản xuất và phân phối sản phẩm cửa nhôm cao cấp tại Việt Nam	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đang sản xuất hoặc phân phối cửa nhôm, cửa sổ, vách ngăn; có xưởng sản xuất.	Có khách hàng là công ty xây dựng, chủ đầu tư BDS; có chứng chỉ chất lượng.	Toàn quốc	51% trở lên	Thương lượng
70	D030	05. Công nghiệp sản xuất	Mua lại doanh nghiệp sản xuất dược phẩm OTC.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các công ty sản xuất dược OTC, đặc biệt có sở hữu line sản phẩm của mình Công ty có nhà máy sản xuất thuốc.	Ưu tiên các công ty được sản xuất sản phẩm OTC là chính, và có nhãn hiệu riêng của mình.	Toàn quốc	- Đa số với các doanh nghiệp có qui mô vừa và nhỏ - Thiểu số đối với doanh nghiệp quy	Không giới hạn
71	D044	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm mua doanh nghiệp cung ứng đồ vải công nghiệp.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp cung ứng đồ vải công nghiệp cho bệnh viện/ khách sạn và giặt là công nghiệp cho bệnh viện, khách sạn (các sản phẩm chăn ga gối khách sạn, drap giường, khăn, vỏ ga gối, chăn,...)	Ưu tiên những doanh nghiệp có mạng lưới khách hàng lớn.	Toàn quốc	Thỏa thuận	5-10 triệu USD
72	D058	05. Công nghiệp sản xuất	Mua lại hoặc góp vốn từ 51% vào các doanh nghiệp trong lĩnh vực chế biến thủy hải sản.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	1. Đối tượng mục tiêu thuộc một trong các mục sau: • Các công ty chế biến đa dạng các loại thủy hải sản (không bao gồm nuôi trồng; không ưu tiên các công ty sản xuất cá tra, cá ba sa, tôm)	Các công ty chế biến có hệ thống kho lạnh đi kèm.	Toàn quốc	50 – 100%	20-30 triệu USD/deal (có thể đầu tư nhiều deal)
73	D061	05. Công nghiệp sản xuất	Đã có công ty sản xuất tại Việt Nam • Hoàn tất M&A cho công ty bán hàng. Muốn M&A công ty sản xuất thuốc diệt côn trùng, nước súc miệng có sẵn kênh bán hàng, để tiếp tục mở rộng hoạt động kinh doanh.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có khả năng sản xuất, hoặc có kênh bán thuốc diệt côn trùng và nước súc miệng • Không có nhà đầu tư nào khác từ Nhật Bản.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Trên 50%	Trên 6 triệu USD
74	D091	05. Công nghiệp sản xuất	Công ty có công nghệ tự động hóa quy trình sản xuất: máy đo huyết áp, ghế ngồi ô tô, túi khí. • Các công ty cung cấp dịch vụ bảo trì, sửa chữa máy đo huyết áp, ghế ngồi ô tô, túi khí, v.v. • Không áp dụng cho công ty thương mại.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các công ty có công nghệ và sản phẩm có thể tự động hóa quy trình sản xuất máy đo huyết áp, ghế ngồi ô tô, túi khí, v.v. • Không áp dụng cho công ty thương mại.	Các công ty cung cấp dịch vụ bảo trì, sửa chữa máy may công nghiệp (*) *Hình ảnh máy may: https://www.matsuyard.co.jp/products .	Toàn quốc	Majority (đến 100%)	2-4 triệu USD (tối đa 7 triệu USD)
75	132	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm dự án xây dựng nhà máy được phẩm quy mô lớn tại Việt Nam để tham gia đầu tư, thiết kế hoặc thi công.	n/a	Tỷ lệ đầu tư: đa số.	Tỷ lệ thuốc OTC cao là mong muốn.	n/a	Đạt được đa số	được quyết định

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
76	172	05. Công nghiệp sản xuất	Các công ty sản xuất màng thực phẩm cho bánh kẹo, v.v. • Công ty sản xuất bia cứng.	n/a	Thu được 100% (Thu được 100% theo từng giai đoạn tùy thuộc vào điều kiện) • Chủ sở hữu công ty mục tiêu không muốn nghỉ việc ngay lập tức mà muốn tiếp tục quản lý công ty.	Ngành công nghiệp dự kiến sẽ phát triển trong tương lai.	n/a	Mua lại 100%	500 triệu yên trở xuống Tùy thuộc vào dự án, chúng tôi có thể xem xét tới 1 tỷ yên
77	D178	05. Công nghiệp sản xuất	Dịch vụ tư vấn đầu tư mới vào Công ty WB Thăm dò nhà máy sản xuất quan tài và phụ kiện Phật giáo.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
78	D033	05. Công nghiệp sản xuất	Mua lại doanh nghiệp hoặc dự án sản xuất kem tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Là các công ty kem nội địa lớn ở Việt Nam, có sở hữu thương hiệu của mình.	Quy mô sản xuất lớn • Đang sở hữu thị phần lớn ở Việt Nam.	Toàn Quốc	Mua đa số trên 51% nhưng vẫn có thể xem xét trường hợp thiểu số nếu bên bán ưu tiên bán thiểu số	Không giới hạn
79	D036	05. Công nghiệp sản xuất	Mua công ty phân phối phụ gia thực phẩm tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các công ty đang phân phối thương mại sản phẩm phụ gia thực phẩm. • Quy mô doanh thu từ 5 triệu USD trở lên.	Công ty có mạng lưới khách hàng lớn.	Toàn quốc	Mua đa số trên 51% nhưng vẫn có thể xem xét trường hợp mua thiểu số	Không giới hạn
80	D080	05. Công nghiệp sản xuất	Rang hạt cà phê tại địa phương, sau đó bán ở Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Mua lại máy rang cà phê (bộ xử lý) • Phương pháp rang địa phương là được.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Majority	Chưa xác định
81	D236	05. Công nghiệp sản xuất	Mua công ty sản xuất tự động hóa.	n/a	Ngân sách: 10 ~ 20 Mil USD.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
82	D368	05. Công nghiệp sản xuất	Sản xuất cánh tay robot hoặc các bộ phận của cánh tay robot để sản xuất tự động.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Mạnh ở mảng sản xuất.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Ưu tiên đa số	Dưới 1 tỷ USD
83	D134	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm doanh nghiệp sản xuất vật liệu xây dựng và sản phẩm lưới thép tại Việt Nam để hợp tác hoặc M&A, qua đó mở rộng năng lực cung ứng địa phương.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
84	D136	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm nhà sản xuất tạ tập luyện.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
85	D153	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm cơ hội đầu tư vào doanh nghiệp sản xuất sản phẩm nhựa và vật liệu xây dựng tại Việt Nam, bao gồm doanh nghiệp trong quá trình thoái vốn hoặc cổ phần hóa.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
86	D157	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm đối tác địa phương tại Việt Nam (nhà cung cấp máy công cụ, v.v.)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
88	D190	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm doanh nghiệp sản xuất thiết bị thủy lực hoặc linh kiện robot công nghiệp tại Việt Nam để hợp tác hoặc M&A.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
89	D193	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm khu công nghiệp và đối tác hỗ trợ di dời, mở rộng nhà máy tại Hải Phòng nhằm tăng công suất sản xuất tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
90	D219	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm nhà sản xuất hoặc nhà cung cấp hàng hóa cho chuỗi bán lẻ gia dụng, ưu tiên sản phẩm có khả năng gia công và xuất khẩu.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
91	D223	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm doanh nghiệp sản xuất hoặc đối tác công nghiệp tại Việt Nam để khảo sát cơ hội hợp tác và mở rộng hoạt động kinh doanh.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
92	D226	05. Công nghiệp sản xuất	Tìm kiếm doanh nghiệp sản xuất hoặc phân phối xe đạp, dụng cụ câu cá và sản phẩm ngoài trời tại Việt Nam nhằm mở rộng kinh doanh trong ASEAN.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
93	D384	05. Công nghiệp sản xuất	Mua doanh nghiệp sản xuất thiết bị tự động hóa / sản xuất công nghiệp (phục vụ ngành ô tô)	Mua bán (M&A)	Có liên quan đến sản xuất / thiết bị cho ngành ô tô • Có năng lực về tự động hóa / factory automation • Có thể hỗ trợ nâng cao hiệu quả sản xuất.	Có công nghệ sản xuất không người vận hành • Có thể tận dụng trong chuỗi sản xuất linh kiện ô tô • Có khả năng mở rộng sang lĩnh vực mới ngoài ICE (liên quan EV)	Việt Nam (ưu tiên khu vực có sẵn sản xuất công nghiệp)	có thể linh hoạt, do đã có tiền lệ M&A 100%	có khả năng deal quy mô mid–large
94	D069	06. Ngành công ty thương mại	Công ty thương mại (hoặc tự sản xuất một phần) có chuyên môn về 1. sản phẩm hóa chất 2. Vật liệu liên quan đến nhựa tổng hợp (nhựa) (không bao gồm các sản phẩm đúc) 3. Vật liệu điện tử (trừ sản phẩm đúc) Một công ty thương mại chuyên xử lý (sản xuất một phần là được) 4. Dược phẩm: Nhập khẩu hoạt chất dược phẩm, không bao gồm sản xuất.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh thu 1,5 tỷ Yên (USD 10m) trở lên • Ưu tiên các doanh nghiệp có nhiều khách hàng -> ưu tiên doanh nghiệp có 100 khách hàng SME, thay vì 10 khách hàng big corp (đối tượng bán bất kỳ, doanh nghiệp trong nước, nước ngoài, v.v)	Hạn chế các doanh nghiệp có nhiều khách hàng trong ngành dệt may và sơn • Ít bị phụ thuộc vào một nhóm ngành hàng hoặc nơi phân phối hàng.	Toàn quốc	Tùy thuộc vào deal size	~5 tỷ Yên (USD34m)
95	D371	06. Ngành công ty thương mại	Nhập khẩu, phân phối và bán buôn/bán lẻ phụ tùng – linh kiện ô tô Có mạng lưới kênh bán hàng sẵn (đại lý địa phương, chuỗi cửa hàng, mạng lưới xưởng sửa chữa...) Có khả năng mở rộng danh mục sản phẩm (không chỉ hàng Nhật; có thể bổ sung các dòng/nhãn khác)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Ngành nghề: phụ tùng ô tô aftermarket (nhập khẩu – phân phối – bán) Doanh thu: từ 100 triệu JPY/ năm.	Có mạng lưới bán hàng quy mô toàn quốc Thu hồi công nợ nhanh Về dài hạn, chủ doanh nghiệp có định hướng bán đa số.	HÀ NỘI, HỒ CHÍ MINH, ĐÀ NẴNG	Thiểu số, sau nâng dần lên đa số	Dưới 1 tỷ JPY
96	D040	06. Ngành công ty thương mại	Mua lại công ty kinh doanh thiết bị điện lạnh công nghiệp (thương mại)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Tìm công ty thương mại hoặc sản xuất thiết bị điện lạnh công nghiệp (tủ lạnh, thiết bị làm lạnh, ect), có thể 1 trong 2 trường hợp sau: '- Công ty bán buôn thiết bị điện lạnh công nghiệp.	Là các công ty có sẵn tệp khách hàng nội địa Việt Nam cũng như khách hàng FDI Nhật Bản tại thị trường Việt Nam, hoặc có khả năng đẩy mạnh sang tệp khách hàng này '- Doanh thu đạt mức 10 triệu USD trở lên.	Toàn quốc	Mua 51% trở lên	5-10 triệu USD
97	D068	06. Ngành công ty thương mại	Ví dụ: Công ty thương mại về Gia vị • Công ty đang mua lại công ty kinh doanh gia vị Việt Nam SONHA(kinh doanh quế và hạt tiêu) • Công ty thương mại chuyên kinh doanh các gia vị khác	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh Thu trên 1 tỷ Yên (USD6.8m) -và/ tí cũng OK EDBITDA: trên 2-3trăm triệu Yên (USD2m) .	Loại trừ các Doanh nghiệp sử dụng nhiều lao động (Doanh nghiệp vận hành nhà máy) • Loại trừ các Doanh nghiệp kinh Doanh các Loại sản phẩm có nguy cơ gây tổn hại sức khỏe (ví dụ như thủy sản)	Toàn quốc	Majority (đến 100%)	Vài tỷ yên (USD 10-35m)
98	D114	06. Ngành công ty thương mại	Nhà phân phối bán ốc vít và phụ kiện dụng cụ • Các công ty có thỏa thuận đại lý bán hàng độc quyền tại Việt Nam (ví dụ: Mitsubishi Materials) “Nhật Minh” (hỗ trợ dựa on	n/a	Đạt được đa số.	Doanh số: ưu tiên từ 1 triệu USD trở lên.		đầu tư đa số	không rõ ràng
99	D117	06. Ngành công ty thương mại	Một công ty kinh doanh thực phẩm kinh doanh nhiều loại thực phẩm và đồ uống, bao gồm cả đồ uống có cồn và nguyên liệu.	n/a	Đạt được đa số • Có nhiều loại thực phẩm và đồ uống có cồn.	Cần xác nhận.		đầu tư đa số	Dưới 10 tỷ yên
100	D182	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm đối tác nghiên cứu thị trường, phân phối và marketing cho sản phẩm trà xanh đóng chai tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
101	D043	06. Ngành công ty thương mại	Mua doanh nghiệp thương mại, phân phối đa dạng các loại hóa chất: hóa chất cơ bản, hóa chất tinh khiết, hóa chất ngành nhựa, hóa chất ngành điện tử....	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có danh mục sản phẩm đa dạng • Có phân phối cho công ty sản xuất • Có tệp khách hàng lớn thuộc nhiều ngành.	Doanh thu từ 7 triệu USD trở lên.	Toàn quốc	51% trở lên (có thể thương lượng)	10 triệu ~ 30 triệu USD
102	D070	06. Ngành công ty thương mại	Công ty kinh doanh các bộ phận kim loại (cho ô tô, v.v.), dụng cụ, ốc vít, v.v.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Nhà phân phối bán ốc vít và phụ kiện dụng cụ • Các công ty có thỏa thuận đại lý bán hàng độc quyền tại Việt Nam (ví dụ: Mitsubishi Materials) *VD: “Nhật Minh” (bộ phận dụng cụ cắt) https://nhatminhist.com/ja/.	Tốt nhất là 1 triệu USD trở lên.	Toàn quốc	Trên 50%	xác nhận tại cuộc họp tiếp theo

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
103	D072	06. Ngành công ty thương mại	Đã có cơ sở kinh doanh ở VN tuy nhiên chỉ bán được cho DN Nhật, sau này muốn bán cho các DN local.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Một công ty thương mại kinh doanh các thiết bị văn phòng sau: • PC, máy photocopy, điện thoại cố định • Thiết bị liên quan đến mạng (Bộ định tuyến Wi-Fi, UTM) • Điều hòa không khí chuyên dụng • máy chủ • đèn LED chiếu sáng.	Doanh thu: Khoảng 2 tỷ đến 5 tỷ yên Mong muốn không chỉ bán mà còn lắp đặt và bảo trì sản phẩm.	Toàn quốc	Trên 50%	1~2 tỷ yên
104	D113	06. Ngành công ty thương mại	Công ty thương mại tổng hợp • Ví dụ: hình ảnh công ty mục tiêu là một công ty thương mại chuyên về gia vị chuyên kinh doanh các món đặc sản Việt Nam. "Mua lại công ty kinh doanh gia vị Việt Nam "Sonha" (kinh doanh quế và hạt tiêu) • Một công ty thương mại chuyên kinh doanh các đặc sản quốc gia như mật ong Manuka từ New Zealand và xi-rô cây phong từ Canada.	n/a	Các doanh nghiệp sử dụng nhiều lao động như quán lý nhà máy không đủ điều kiện. • Các công ty có nguy cơ gây tổn hại sức khỏe, chẳng hạn như hải sản, không đủ điều kiện. • Có lợi nhuận khi kinh doanh độc lập.	Doanh thu: Tỷ yên (Doanh thu dưới 1 tỷ yên rất khó) Lợi nhuận tối thiểu 200-300 triệu yên EBITDA: 500 triệu yên trở lên (lý tưởng nhất là 1 tỷ yên trở lên)		đầu tư đa số	1 tỷ yên trở lên
105	D116	06. Ngành công ty thương mại	Đó là hoạt động kinh doanh từ B đến B • Ngách hàng đầu • Có ít nhân viên (dự án có nhiều công nhân nhà máy không được chấp nhận) • Ngành xi măng và bê tông trộn sẵn được ưu tiên cao • Các công ty CNTT có sản phẩm riêng, công ty bán linh kiện chuyên biệt, v.v. là những lựa chọn tốt. • Có được quyền bán độc quyền, bằng sáng chế và giấy phép xuất nhập khẩu với rào cản cao là điều tốt.	n/a	Đạt được đa số • Không có công ty liên doanh • Có lợi nhuận khi kinh doanh độc lập.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Vì chúng tôi là một công ty thương mại nên chúng tôi đang tìm kiếm các dự án có lợi nhuận.	đầu tư đa số	n/a
106	D122	06. Ngành công ty thương mại	Công ty sản xuất máy may tự động hóa.	n/a	Tự động hóa quá trình cắt, tự động hóa quá trình in, tự động hóa quá trình sản xuất máy đo huyết áp và túi khí. (Có công nghệ tự động hóa sản xuất hơn là sản xuất) • Bảo trì, sửa chữa máy may công nghiệp.	Các công ty thiết kế không sản xuất cũng có thể đủ điều kiện, nhưng các công ty thương mại thì không đủ điều kiện.	Nguồn gốc kinh doanh của chúng tôi là máy móc tự động cắt vải và chúng tôi muốn mua lại một công ty Việt Nam cung cấp công nghệ và thiết bị tự động hóa.	Mua lại 100%	500 triệu yên
107	D125	06. Ngành công ty thương mại	Công ty sản xuất thiết bị điều hòa không khí/phòng sạch ví dụ) • Công ty sản xuất panel phòng sạch • Công ty bảo trì điều hòa • Nhà sản xuất, nhà máy sản xuất thiết bị điều hòa không khí • Các công ty sản xuất các bộ phận cần thiết cho công việc điều hòa không khí.	n/a	Sở hữu một doanh nghiệp liên quan đến thiết bị điều hòa không khí và phòng sạch Những điều sau đây không được áp dụng • Công ty xây dựng • Công ty thực phẩm và đồ uống • Công ty kho lạnh.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.			Chưa quyết định, nhưng dự kiến sẽ vào khoảng vài trăm triệu yên
109	D237	06. Ngành công ty thương mại	Mua công ty phân phối hóa chất, nguyên liệu thực phẩm, nguyên liệu công nghiệp cho mỹ phẩm, dược phẩm.	n/a	Chỉ thuần trading • Ngân sách: 20 ~ 100 Mil USD.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
110	D338	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm các công ty có thể mạnh về phân phối để tích hợp vào chuỗi cung ứng hiện có của họ, nhằm tăng lợi nhuận. Họ không quan tâm đến các sản phẩm giấy thông thường, mà tìm kiếm các công ty có sản phẩm chuyên biệt, mang lại giá trị cao hơn.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Là công ty thương mại Không xem xét công ty có mảng kinh doanh về thùng carton và giấy thông thường Các lĩnh vực mong muốn đầu tư là: bao bì thực phẩm, In ấn và quảng cáo, sản xuất tã giấy và các sản phẩm y tế.	Ưu tiên công ty thuần về giấy: công ty ưu tiên các công ty chuyên về giấy (hoặc ít nhất là mảng kinh doanh liên quan đến giấy chiếm phần lớn).	Toàn quốc	50% - 100%	1 - 2 tỷ Yên
111	D105	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm cơ hội góp vốn hoặc M&A doanh nghiệp thương mại tại Việt Nam nhằm mở rộng danh mục hàng hóa và mạng lưới phân phối.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
112	D106	06. Ngành công ty thương mại	Thu nợ và hỗ trợ bán hàng thương mại điện tử từ các đối tác địa phương tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
113	D107	06. Ngành công ty thương mại	Mở rộng kênh bán hàng sang Việt Nam (tiện nghi khách sạn)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
114	D108	06. Ngành công ty thương mại	Mở rộng kênh bán hàng và nhà cung cấp sang Việt Nam (Hậu Giang và các công ty được phẩm địa phương khác)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
115	D109	06. Ngành công ty thương mại	Khảo sát Việt Nam (khảo sát nhu cầu tiếp thu công nghệ sản xuất túi)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
116	D110	06. Ngành công ty thương mại	Tìm mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp nhập khẩu, thu mua và bán buôn nguyên liệu thực phẩm, ưu tiên doanh nghiệp hoạt động ở khâu thượng nguồn.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
117	D111	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm nhà cung cấp mới cầu sống tại Việt Nam có chất lượng và mức giá phù hợp để phát triển nguồn nhập khẩu.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
118	D112	06. Ngành công ty thương mại	Dịch thuật (Đăng ký trụ sở chính tại Nhật Bản, mở tài khoản)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
119	D113	06. Ngành công ty thương mại	Khảo sát Việt Nam (khảo sát về EDI tại Việt Nam)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
120	D114	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm nhân sự phiên dịch tiếng Việt và đối tác hỗ trợ mở rộng nguồn hàng nhập khẩu từ Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
121	D115	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm nhà cung cấp nông sản, đặc biệt là hạt giống giá đỗ và chuỗi đạt tiêu chuẩn, nhằm ổn định nguồn thu mua tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
122	D116	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm đối tác cung ứng và tuyển dụng nhân sự tại Việt Nam nhằm hỗ trợ hoạt động của doanh nghiệp thương mại Nhật Bản.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
123	D117	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm doanh nghiệp thương mại tại Việt Nam để hợp tác phát triển thị trường và mở rộng mạng lưới cung ứng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
124	D118	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm nhà phân phối và đối tác phát triển kênh bán hàng cho sản phẩm may mặc, vật liệu và hàng tiêu dùng tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
125	D119	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm cơ hội hợp tác hoặc M&A doanh nghiệp thương mại tại Việt Nam nhằm phát triển hoạt động kinh doanh địa phương.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
126	D120	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm đối tác cung cấp dịch vụ phiên dịch và hỗ trợ kinh doanh cho doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực đá, vật liệu và thiết bị công nghiệp.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
127	D121	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm nhà phân phối hoặc đối tác thương mại tại Việt Nam nhằm mở rộng kênh bán hàng và tiếp cận khách hàng địa phương.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
128	D122	06. Ngành công ty thương mại	Tìm kiếm doanh nghiệp sản xuất có năng lực OEM tại Việt Nam để xây dựng nguồn cung và phát triển sản phẩm theo yêu cầu.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
129	D123	06. Ngành công ty thương mại	Nhà phân phối thiết bị văn phòng (OA) • Nhà bán buôn các sản phẩm B2B thân thiện với môi trường, chẳng hạn như máy điều hòa tiết kiệm năng lượng. • Doanh thu: 10-50 tỷ JPY.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	EBITDA: Lý tưởng là từ 100 triệu JPY (800 nghìn USD) trở lên. • Là các công ty đang tăng trưởng. • Có thể xem xét việc chuyển giao quản lý (nhân sự chủ chốt vẫn tiếp tục ở lại làm việc).	Ưu tiên Hồ Chí Minh, Hà Nội	Đa số	•10-20 tỷ JPY
130	D124	06. Ngành công ty thương mại	Doanh nghiệp cung cấp hoặc sản xuất bao bì, vật tư tiêu hao, chất tẩy rửa, hàng tiêu dùng cho F&B, retail hoặc khách sạn. Có thể là công ty sản xuất hoặc công ty thương mại (distributor). Doanh nghiệp có mạng lưới khách hàng nội địa mạnh (đặc biệt là F&B và retail) tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Lĩnh vực: bao bì, vật tư tiêu hao, giấy, chất tẩy rửa, sản xuất hoặc phân phối đều được. Không yêu cầu công ty mục tiêu phải niêm yết hay có vốn nước ngoài.	Ưu tiên công ty có mạng lưới nhà cung cấp và khách hàng mạnh tại địa phương (upstream và downstream). Có thể xem xét góp vốn thiểu số (minority) do hiện tại OZAX thiếu nhân sự quản lý tại địa phương.	Hà Nội, Hồ chí minh	Thiểu số, sau tăng dần	2 tỷ JPY
131	D125	07. Công nghiệp thực phẩm	Mua công ty hoặc nhà máy sản xuất thực phẩm đông lạnh (mì đông lạnh, ramen đông lạnh,...)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đang sản xuất thực phẩm đông lạnh liên quan đến mì • Có nhà máy trong khu công nghiệp • Gần cảng (sản phẩm sản xuất sẽ được bán xuất khẩu) • Công suất kho lạnh trên 3,000 tấn.	Có mạng lưới bán hàng tới các doanh nghiệp bán lẻ tại Việt Nam (Vinmart, Coopmart, BigC, v.v.)	Toàn quốc	49% - 100% (có thể đàm phán)	7 triệu - 14 triệu USD
132	D126	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm mua hoặc đầu tư vào nhà máy chế biến thủy hải sản tại Việt Nam nhằm mở rộng năng lực sản xuất và xuất khẩu.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
133	D127	07. Công nghiệp thực phẩm	Công ty Sản xuất và kinh doanh (phân phối và bán lẻ) các sản phẩm như giảm béo, xúc xích, thực phẩm đông lạnh.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Hoạt động có lợi nhuận (lãi). Sản phẩm phù hợp với khách hàng trung lưu trở lên.	Có mạng lưới bán hàng mạnh ở nước ngoài, nếu là công ty bán lẻ thì nên có chuỗi cửa hàng.	Toàn quốc	Chưa xác định	50 ~ 300 tỷ VND
134	D128	07. Công nghiệp thực phẩm	Doanh nghiệp sản xuất nước sốt, gia vị lỏng, gia vị bột quy mô nhỏ.	Liên doanh	Có năng lực sản xuất phù hợp, ưu tiên doanh nghiệp đã hoạt động ổn định. Không yêu cầu kênh bán sỉ; tập trung vào sản xuất và thị trường tiêu dùng. Nhà máy phải đáp ứng yêu cầu vận hành và tiêu chuẩn ngành thực phẩm.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Hồ Chí Minh	> 51% (nếu BLD ở lại) hoặc là JV	1 tỷ JPY
135	D129	07. Công nghiệp thực phẩm	(1) công ty sản xuất chế biến sâu ví dụ sản phẩm chiên đông lạnh (ví dụ công ty Đông Đô), tempura, tôm chiên,... có thị trường xuất khẩu rộng lớn. (2) các công ty bán buôn các loại sản phẩm liên quan đến bột premix (loại bột là trộn sẵn, ví dụ như bột làm bánh)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có hệ thống phân phối rộng (supermarket, chuỗi bán lẻ, kênh HORECA). Thương hiệu uy tín tại Việt Nam, có tệp khách hàng ổn định. Có năng lực nghiên cứu phát triển sản phẩm mới, phù hợp xu hướng tiêu dùng.	Khả năng mở rộng sản xuất: có sẵn nhà máy hoặc khả năng nâng cấp dây chuyền. Thị trường tăng trưởng: đang có mức tăng trưởng tốt trong mảng thực phẩm chế biến/đông lạnh.	Toàn quốc	Mua từng phần (từ thiểu số đến đa số)	10 - 150 triệu USD
136	D130	07. Công nghiệp thực phẩm	Doanh nghiệp sản xuất thực phẩm khô bằng công nghệ sấy nhiệt (Air Drying). Ngân sách: 100 • 500 triệu Yên (khoảng 17 • 85 tỷ VND).	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Địa điểm ưu tiên: Nam Trung Bộ & Tây Nguyên (Khánh Hòa, Lâm Đồng). Miền Tây (Cần Thơ, Vĩnh Long, Đồng Tháp).	Ưu tiên các doanh nghiệp có năng lực tự cung ứng và chế biến các loại rau củ (rau lá, rau củ quả, hành lá...), trái cây và hải sản.		Trên 51%	
137	D131	07. Công nghiệp thực phẩm	Mua lại Doanh nghiệp chuyên nhập khẩu và phân phối nguyên liệu thực phẩm; hoặc thực phẩm, đồ uống.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có kênh phân phối buôn (sỉ) • Phân phối cho siêu thị, nhà hàng, công ty chế biến thực phẩm... • Doanh nghiệp đã có kênh phân phối (hoặc ủy thác phân phối) • Không tìm kiếm doanh nghiệp chuyên chế biến.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Chục % (năm thiểu số)	4 triệu USD (thương lượng)
138	D132	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm mua doanh nghiệp Việt Nam sản xuất máy móc tự động hóa nhằm mở rộng năng lực thiết kế và chế tạo thiết bị công nghiệp.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
139	D133	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm kiếm đối tác hoặc doanh nghiệp sản xuất thực phẩm tại Việt Nam để xây dựng nhà máy và mở rộng hoạt động kinh doanh.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
140	D134	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm kiếm cơ hội đầu tư vào doanh nghiệp thực phẩm tại Việt Nam và thực hiện thăm định trước giao dịch.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
143	D135	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm kiếm doanh nghiệp hoặc dự án trong lĩnh vực thực phẩm và đồ uống tại Việt Nam để đầu tư hoặc hợp tác phát triển.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
144	D136	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm kiếm đối tác nghiên cứu người tiêu dùng, phân phối và phát triển thị trường cho sản phẩm thực phẩm tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	Mua đa số	Quy mô deal tầm 20 oku (300 tỷ VND) trở xuống
145	D137	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm kiếm đối tác phân phối hoặc doanh nghiệp phù hợp để đưa sản phẩm công nghiệp vào Việt Nam và các thị trường Đông Nam Á.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
146	D138	07. Công nghiệp thực phẩm	Tìm kiếm đối tác sản xuất hoặc phân phối bánh gạo và thực phẩm chế biến tại Việt Nam nhằm mở rộng quy mô kinh doanh.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
147	D139	07. Công nghiệp thực phẩm	Mua lại công ty sản xuất nguyên liệu bánh kẹo - sản xuất bánh kẹo.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đang sản xuất mảng bánh kẹo hoặc nguyên liệu bánh kẹo.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Có thể đàm phán	3-5 triệu USD
148	D140	08. Ngành vận tải và logistics	Mua hoặc thành lập liên doanh mới với doanh nghiệp thuộc ngành logistics - chuỗi lạnh.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Khách hàng có mạng lưới với top công ty thực phẩm lớn tại Việt Nam.	Toàn quốc	51% trở lên	3 ~ 4 triệu USD (trường hợp mua 100%)
149	D141	08. Ngành vận tải và logistics	Mua hoặc thành lập liên doanh mới với doanh nghiệp sở hữu kho lạnh/ đất để làm kho lạnh.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đang sở hữu kho lạnh quy mô 5.000 m ² ~ 10.000 m ² • Sẵn sàng đầu tư mở rộng kho lạnh • Sở hữu đất làm kho lạnh.	Ưu tiên công ty có làm cả chuỗi vận tải, kho bãi (kho lạnh), và forwarding xuất nhập khẩu. Tuy nhiên, cũng xem xét mua công ty riêng lẻ.	Toàn quốc	51% trở lên	Kho bãi budget 10 triệu USD, vận tải 2 triệu USD, forwarding dự kiến
150	D142	08. Ngành vận tải và logistics	Các công ty xử lý hàng hóa đường hàng không cho vận tải quốc tế • Các công ty có công nghệ bốc xếp hàng hóa (xếp hàng, chất hàng)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	【MUST】 • Sở hữu kinh doanh vận tải hàng không • Có khả năng nâng xếp hành lý.	【BETTER】 • Xử lý cả vận chuyển quốc tế.	Toàn quốc	Đợi xác nhận từ SMBC	Khoảng 1-3 triệu USD (Thông tin chi tiết hiện đang xác nhận với SMBC)
151	D143	08. Ngành vận tải và logistics	Các nhà phát triển kho bãi và các công ty hậu cần có chuỗi cung ứng lạnh • Các công ty cung cấp dịch vụ vận tải nội địa và quốc tế.	n/a	Đạt được đa số • Đội ngũ quản lý vẫn tham gia quản lý ngay cả sau M&A.	Doanh thu ước tính: 1 tỷ yên trở lên • Có thể xem xét cả màu Xanh/Nâu • Sẽ tốt hơn nếu ngoài kho bãi còn có thêm hoạt động kinh doanh vận tải/giao nhận.		Đầu tư đa số, tối thiểu 20% (áp dụng phương pháp vốn chủ sở hữu)	Hàng trăm triệu yên đến hàng tỷ yên
152	D144	08. Ngành vận tải và logistics	Phát triển kinh doanh logistics chuỗi lạnh.	n/a	Nannihonsha nắm quyền quản lý.	Ưu tiên vận tải đường bộ hơn vận tải đường biển để phát huy thế mạnh của công ty • Tương tự, có cả kho bãi và phương tiện vận chuyển để tận dụng thế mạnh về vận tải đường bộ.		đầu tư đa số Hướng tới JV	Cần xác nhận
153	D145	08. Ngành vận tải và logistics	Công ty kho/vận tải/giao hàng chuỗi lạnh.	n/a	Có cơ sở kinh doanh ổn định tại địa phương và tiếp tục phát triển hoạt động kinh doanh của mình (quy mô kinh doanh ước tính (doanh thu hàng năm khoảng 200 triệu đến 1 tỷ)	Trong trường hợp các nước ASEAN và các nước mới nổi, ROIC vượt quá WACC dựa trên rủi ro quốc gia. (Trường hợp của Việt Nam, WACC dự kiến là 6-7%)		Đầu tư đa số (100% theo từng giai đoạn)	1-2 tỷ yên *Đây là số tiền đầu tư ban đầu và nếu có tiềm năng tăng trưởng hàng năm, chúng tôi
154	D146	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm mua doanh nghiệp forwarding đường biển hoặc doanh nghiệp kho vận, giao hàng chuỗi lạnh tại Việt Nam nhằm mở rộng dịch vụ logistics.	n/a	Mua lại phần lớn • Các công ty địa phương sẽ tiếp tục tham gia quản lý.	Không có giới hạn diện tích cụ thể nhưng nếu bạn là công ty có kho hàng tại miền Nam Việt Nam thì việc giới thiệu khách hàng của mình sẽ dễ dàng hơn nên tốt nhất bạn nên chọn địa điểm trong hoặc gần TP.HCM.		Hơn một nửa	1 tỷ đến 5 tỷ yên
155	D147	08. Ngành vận tải và logistics	Các công ty hoạt động trong lĩnh vực giao nhận (forwarding), xuất nhập khẩu xuyên biên giới và vận tải hàng không (air cargo)	n/a	Dự án phải liên quan đến hoạt động xuất nhập khẩu quốc tế.	Nếu có kho bãi thì càng tốt. Hiện tại chúng tôi chưa có nhiều hiểu biết về kho lạnh/kho đông, nhưng điều này không phải là điều kiện loại trừ. Nếu doanh nghiệp Việt Nam có chuyên môn trong lĩnh vực này, chúng tôi sẵn sàng học hỏi.	N/a	Trên 35% (để có quyền phủ quyết).	Dự kiến dưới 20 tỷ yên, nhưng sẽ xem xét tùy từng dự án cụ thể.

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
156	D148	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm mua cảng biển và kho bãi.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp chuyên về kho bãi, bao gồm kho lạnh, kho hàng tiêu chuẩn hoặc kho logistics tổng hợp. Không bao gồm doanh nghiệp có mảng vận tải Ưu tiên có kho ngoại quan Chỉ xem xét các cảng đang hoạt động và có lãi.	Doanh nghiệp đang hoạt động có lãi. Ưu tiên công ty có doanh thu ổn định và tỷ suất lợi nhuận dương trong 3 năm gần nhất.	Miền Nam, xung quanh KCN Long Đức	Đa số	30 -70 Mil USD
157	D149	08. Ngành vận tải và logistics	Mua ngoại quan, kho thường.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Tối thiểu khoảng 8,000 m² và tối đa khoảng 15,000m2.	khu vực miền Nam, Bắc, ưu tiên Bắc hơn.	Toàn quốc	Thiểu số đa số ok	n/a
158	D150	08. Ngành vận tải và logistics	Hỗ trợ vận hành logistics bao gồm quản lý kho, bốc xếp, và quản lý tồn kho.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp 100% vốn trong nước Tỷ suất lợi nhuận gộp (> 7%) Lợi nhuận trước thuế, lãi vay và khấu hao (EBITDA) ổn định Không có nợ tiềm tàng Chu kỳ chuyển đổi tiền mặt (< 90 ngày) Danh mục khách hàng đa dạng.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	51% - 100%	5 - 8 triệu USD
159	D151	08. Ngành vận tải và logistics	Mua lại công ty logistics/forwarding tại Việt Nam, nhà đầu tư đang phát triển nền tảng logistics và muốn mua công ty forwarder địa phương để mở rộng nhanh. nhà đầu tư thứ hai tìm công ty logistics nổi bật.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty forwarder (freight forwarding) đang hoạt động, có giấy phép, có khách hàng.	Có mảng air freight hoặc sea freight; có mối quan hệ với khách hàng Nhật Bản.	Toàn quốc (ưu tiên TP.HCM, Hà Nội)	51% trở lên hoặc 100%	Thương lượng
160	D152	08. Ngành vận tải và logistics	Công ty hậu cần địa phương với dịch vụ hậu cần, vận chuyển và kho bãi toàn diện.	n/a	Các công ty xử lý hàng khô thay vì chuỗi lạnh.	Quy mô bán hàng: Nhắm mục tiêu 2-3 tỷ yên. • Còn tốt hơn nếu công ty là công ty logistics có thể mạnh ở Châu Phi hoặc Trung Đông.		Cần xác nhận	Tỷ yên
161	D153	08. Ngành vận tải và logistics	Công ty Logistics tham gia kinh doanh vận tải hàng không.	n/a	Sở hữu doanh nghiệp vận tải hàng không.	Còn tốt hơn nếu bạn kinh doanh vận tải quốc tế. • ITL đã đảm bảo được không gian vận chuyển hàng hóa và tuyến đường vận chuyển hàng hóa nhưng thiếu bí quyết xếp hàng nên hiện đang cho thuê nên các công ty có công nghệ bốc hàng sẽ là mục tiêu.		đầu tư đa số	Tỷ yên
162	D154	08. Ngành vận tải và logistics	①Kho + Vận chuyển ②Các công ty có hoạt động kinh doanh chính là dây chuyền lạnh ③ Có dịch vụ chuyển tiếp thì tốt, nhưng có lo ngại là không thể kỳ vọng được tác dụng cộng hưởng vì công ty không có thể mạnh riêng.	n/a	Yêu cầu các công ty địa phương tiếp tục quản lý • Các công ty đang hoạt động.	Quy mô bán hàng: 1-3 tỷ yên trở lên (lý tưởng là 3 tỷ yên trở lên) • Sẽ rất tốt nếu có một kế hoạch mở rộng như NECS (Tôi muốn hướng tới việc mở rộng kinh doanh càng lớn càng tốt)		Giành được đa số. Điều này là do họ muốn hợp nhất tài khoản của mình hơn là nắm quyền kiểm soát việc quản lý. Cũng có thể xem xét việc nhập từ trẻ vị thành niên và nhập đa số.	Lên tới 5 tỷ yên
163	D155	08. Ngành vận tải và logistics	Một công ty xử lý giao nhận, xuất nhập khẩu xuyên biên giới và hàng không.	n/a	Các dự án liên quan đến xuất nhập khẩu ở nước ngoài.	Sẽ tốt hơn nếu có một nhà kho. Tôi không có kiến thức gì về kho lạnh nhưng không có nghĩa là tôi nằm ngoài phạm vi; nếu công ty Việt Nam có kiến thức thì tôi có thể học hỏi.		35% trở lên (muốn có quyền phủ quyết)	Số tiền dự kiến sẽ dưới 2 tỷ yên, nhưng sẽ được xem xét tùy từng trường hợp cụ thể.
165	D156	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm mua doanh nghiệp logistics tại Việt Nam nhằm mở rộng mạng lưới vận tải và forwarding địa phương.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
166	D157	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm kiếm đối tác vận tải nội địa tại Việt Nam, chuyên vận chuyển hàng hóa khô như: hàng tiêu dùng, thực phẩm & đồ uống, điện máy, được phẩm... • Phạm vi hoạt động: (1) Vận chuyển từ nhà • Dịch vụ khai báo hải quan và giao nhận quốc tế (freight forwarding). Kho bãi (bao gồm kho thường và kho lạnh/đông lạnh). Vận tải và giao hàng (nếu có thể cung cấp giải pháp trọn gói thì lý tưởng).	n/a	Doanh thu: 5-10 tỷ JPY (tối đa 30 tỷ JPY) • Tài sản: Có ít nhất 150 xe tải chở hàng khô. • EBITDA: Dưới 8x (trên 10x khó chấp nhận). • Lợi nhuận: Doanh nghiệp phải có lãi.	Có sẵn kho bãi ngoài dịch vụ vận tải. • Ưu tiên công ty tại miền Bắc (nếu vận chuyển từ nhà máy) hoặc TP.HCM (nếu vận chuyển từ kho đến cửa hàng).	Toàn quốc	Hợp tác đầu tư (mua cổ phần tối đa 51%)	n/a
167	D158	08. Ngành vận tải và logistics	Dịch vụ khai báo hải quan và giao nhận quốc tế (freight forwarding). Kho bãi (bao gồm kho thường và kho lạnh/đông lạnh). Vận tải và giao hàng (nếu có thể cung cấp giải pháp trọn gói thì lý tưởng).	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	TP.HCM trước tiên, sau đó có thể mở rộng ra Hà Nội và các khu vực khác.	majority stake	Dưới 500 triệu yên
168	D159	08. Ngành vận tải và logistics	Kinh doanh vận tải và giao nhận quốc tế • Khối lượng hàng hóa: Trên 10 tấn mỗi tháng.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các công ty có lịch sử xuất khẩu sang các thị trường xuất khẩu chính của Việt Nam, bao gồm châu Âu, Hoa Kỳ và Nhật Bản.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Ưu tiên đa số. Không làm JV	1 - 10 Bil JPY
169	D160	08. Ngành vận tải và logistics	Các công ty vận tải và giao nhận nội địa tại Việt Nam có năng lực kết nối với các luồng hàng xuất khẩu ra nước ngoài. Mảng kinh doanh mục tiêu: Vận tải, thông quan, giao nhận vận tải (forwarding) và kho bãi. Đặc	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Phải có hoạt động kinh doanh vận tải/giao nhận đang vận hành tại thị trường Việt Nam.	Sở hữu hệ thống kho bãi (đặc biệt là kho khô - dry warehouse). Có kinh nghiệm và năng lực xử lý các mặt hàng B2C như may mặc, nội thất.	Miền Bắc và miền Nam	thiểu số	dưới 5 tỷ JPY

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
170	D161	08. Ngành vận tải và logistics	Một công ty hậu cần xử lý các kho hàng đông lạnh và đông lạnh cũng như các doanh nghiệp vận tải và giao hàng.	n/a	Chỉ vận chuyển không được bảo hiểm.	Ưu tiên xem xét các công ty vừa và nhỏ (doanh thu 1-2 tỷ yên)		Chúng tôi muốn đưa ra quyết định dựa trên cái nhìn toàn diện về quy mô của công ty bán	1-2 tỷ yên
175	D162	08. Ngành vận tải và logistics	Mua lại công ty vận tải đường bộ vừa và nhỏ vận chuyển các loại mặt hàng như: thực phẩm tươi, quần áo, dược phẩm.	n/a	Target công ty quy mô trung bình hoặc quy mô nhỏ.	Ngân sách: open, chưa fix.	n/a	n/a	n/a
176	D163	08. Ngành vận tải và logistics	Mua công ty vận tải có quy mô lớn.	n/a	Quy mô: quy mô trung bình đến lớn, có khoảng 200 xe tải • Ngân sách: 30 ~ 50 Mil USD.	Tập trung nội địa VN.	n/a	n/a	n/a
177	D164	08. Ngành vận tải và logistics	Quy mô: Đất 3 ha / Diện tích xây dựng 1,5 ha Mục đích sử dụng: Lưu kho nhiệt độ thường Hạn sở hữu đất trên giấy tờ còn lại phải trên 40 năm.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Vị trí địa lí gần HN.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Phía Bắc	1	1,5 tỷ Yên Nhật (= 10 triệu USD)
178	D165	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm kiếm doanh nghiệp logistics tại Việt Nam để hợp tác hoặc đầu tư, ưu tiên đơn vị có năng lực vận tải và phục vụ khách hàng doanh nghiệp.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
179	D166	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp logistics, forwarding hoặc vận tải hàng không tại Việt Nam nhằm mở rộng mạng lưới dịch vụ.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
180	D167	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm kiếm cơ hội hợp tác với doanh nghiệp vận tải hành khách và doanh nghiệp cung ứng nhân sự nhằm phát triển mô hình dịch vụ tích hợp.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
181	D168	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm mua doanh nghiệp vận tải lạnh đường bộ tại Việt Nam nhằm mở rộng dịch vụ logistics chuỗi lạnh và nâng cao năng lực đàm phán với khách hàng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
182	D169	08. Ngành vận tải và logistics	Tìm kiếm đối tác hoặc doanh nghiệp logistics tại Việt Nam để tái cấu trúc và nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh hiện hữu.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
183	D170	08. Ngành vận tải và logistics	Dự kiến ông Hòa sẽ gặp Chủ tịch Miyazaki tại TP.HCM vào lúc 2 giờ chiều ngày 19/3 (thứ Tư). Báo cáo tạm thời về thị trường kho bãi Việt Nam dự kiến sẽ được đệ trình vào ngày 14/3. Báo cáo cuối cùng được	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
184	D171	08. Ngành vận tải và logistics	Daiwa House hiện đang tìm kiếm cơ hội trong 2 mảng chính: • Khu công nghiệp • Kho logistics / trung tâm logistics Đối tượng mục tiêu: • Các nhà phát triển khu công nghiệp hoặc nhà kho logistics.		Đối với khu công nghiệp: • Tỷ suất hoàn vốn nội bộ (IRR) từ 15% trở lên • Ưu tiên đầu tư chi phối / đa số cổ phần • Phải có khả năng nhìn thấy nhu cầu thuê từ tenant • Là deal có rủi ro compliance thấp, tránh các dự án có rủi ro thu hồi đất.	IRR từ 15% trở lên • Doanh thu từ khoảng 10 tỷ JPY trở lên • Diện tích đất khoảng 2 ha trở lên.	• Toàn quốc Tuy nhiên, theo điều kiện cụ thể thì: • Khu công nghiệp thiên về miền Bắc, nhất là khu vực quanh Hà Nội – Hải Phòng • Kho logistics ưu tiên Hà Nội hoặc TP.HCM		10 tỷ JPY trở lên
185	D172	08. Ngành vận tải và logistics	tìm công ty Logistic		Không phải kho lạnh (do không có chuyên môn trong lĩnh vực này)	Có thể kèm theo hoạt động vận chuyển nội địa hoặc xuất nhập khẩu, nhưng trọng tâm chính vẫn là kinh doanh kho khô Sau khi chuyển nhượng, chủ hiện tại vẫn tiếp tục tham gia điều hành.	Không chỉ giới hạn ở một khu vực cụ thể (Bắc/Nam), mà ưu tiên doanh nghiệp có hệ thống kho trên toàn quốc → Mong muốn mở rộng mạng lưới logistics trên toàn Việt Nam	Ưu tiên đầu tư majority (không phải từ minority lên majority)	Dưới 100 Bil JPY (Lưu ý: tổng ngân sách đầu tư cho toàn khu vực Đông Nam Á là khoảng 100 Bil JPY, đồng thời cũng đang triển khai song song tại Ấn Độ)

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
186	D173	08. Ngành vận tải và logistics	Kho bãi đông lạnh (Refrigerated/Frozen Warehouse)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty có tình hình tài chính ổn định và hoạt động có lợi nhuận. Ban lãnh đạo hiện tại phải tiếp tục điều hành công ty trong khoảng 3 năm sau M&A Công ty có tiềm năng đạt doanh thu 2-3 tỷ Yên trong 7 năm tới (7 năm là thời gian thu hồi vốn.	Ngoài dịch vụ lưu kho, công ty có thêm các dịch năng khác như phân phối, vận chuyển, hoặc forwarding.	Miền bắc	70% - 100%	Khoảng 500 triệu Yên (có thể thay đổi tùy thuộc vào dự án)
187	D174	09. Công nghiệp ô tô/xe cộ	Trận khai mạc ngày 11/10 đã bắt đầu. Đang ở giai đoạn tiếp nhận thông tin từ bên kia. Việc đánh giá sẽ bắt đầu ngay khi nhận được tài liệu. Chỉ có một mảnh đất đủ điều kiện. Phí thẩm định khoảng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
188	D175	10. Công nghiệp máy móc	Tìm mua công ty CNC/gia công cơ khí chính xác tại Việt Nam. Ngành: Gia công cơ khí CNC, linh kiện chính xác. Mục tiêu: Mở rộng năng lực sản xuất tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần / Góp vốn	Có máy CNC; đang hoạt động sản xuất; có nhân lực kỹ thuật.	Có khách hàng là công ty Nhật Bản; có kinh nghiệm gia công linh kiện chính xác.	Toàn quốc	Thương lượng	Thương lượng
189	D176	10. Công nghiệp máy móc	Mua công ty hoặc nhà máy sản xuất, thương mại các sản phẩm cơ khí (khuôn đúc, phụ tùng máy móc (như dụng cụ cắt) và dụng cụ cơ khí khác.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty sản xuất, thương mại các chi tiết kim loại như bộ phận máy móc, đinh ốc vít, dụng cụ và khuôn mẫu)	Công ty thương mại, có mạng lưới khách hàng sẵn có.	Toàn quốc	51% trở lên	3 triệu USD (nếu công ty quy mô lớn hơn có thể đầu tư nhiều hơn)
190	D177	10. Công nghiệp máy móc	Tìm kiếm chủ đầu tư, tổng thầu hoặc đại lý địa phương để triển khai và phân phối hệ thống bãi đỗ xe nhiều tầng tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
191	D178	10. Công nghiệp máy móc	Tìm kiếm doanh nghiệp máy móc có tiềm năng tái cấu trúc để đầu tư, cải thiện hiệu quả hoạt động và phục hồi lợi nhuận.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
192	D179	10. Công nghiệp máy móc	Tìm kiếm đại lý phân phối thiết bị và sản phẩm phục vụ sân golf tại Việt Nam nhằm mở rộng kênh bán hàng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
193	D180	11. Ngành y tế và phúc lợi	Mua hoặc Góp vốn đầu tư mới với Doanh nghiệp đang hoạt động trong lĩnh vực Y tế hoặc doanh nghiệp IT cung cấp dịch vụ liên quan đến y tế.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	1. Doanh nghiệp cùng ngành • Doanh nghiệp đang kinh doanh bệnh viện, cơ sở khám chữa bệnh • Doanh nghiệp sản xuất thiết bị y tế, vật tư y tế tiêu hao • Doanh nghiệp cung cấp dịch vụ cho bệnh viện, cơ sở điều trị. 2. Doanh nghiệp khác ngành.	Nguyên vọng đầu tư vào start up hoặc mở liên doanh rất thấp, tuy nhiên vẫn có quan tâm đối với các startup tiềm năng • Các doanh nghiệp có tốc độ tăng trưởng cao, giàu kinh nghiệm quản trị.	Toàn quốc	Tối thiểu 51% (có thể thương lượng & mua theo giai đoạn)	Khoảng 10 triệu USD (có thể thương lượng)
194	D181	11. Ngành y tế và phúc lợi	các công ty hoạt động trong lĩnh vực y tế – chăm sóc sức khỏe, cụ thể: Phân phối thiết bị y tế Dịch vụ hoặc sản phẩm hỗ trợ bệnh viện, như: IT solutions cho bệnh viện (ERP, quản lý hồ sơ, phần mềm bệnh viện) Dịch vụ logistics / cung ứng cho bệnh viện Các công ty vận hành hoặc phát triển cơ sở y tế, viện dưỡng lão, chăm sóc người cao tuổi Các công ty sản xuất hoặc phân phối dược phẩm.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Có doanh thu từ 1 đến 10 tỷ JPY Ưu tiên mua đa số cổ phần (51%–100%) Với công ty tốt, có thể mua thiểu số trước, nhưng phải có lộ trình rõ ràng để tăng tỷ lệ sở hữu lên đa số trong vài năm.	Toàn quốc	Đa số	10 đến 30 tỷ yên
195	D182	11. Ngành y tế và phúc lợi	Doanh nghiệp phân phối thiết bị y tế và/hoặc vật tư tiêu hao tại Việt Nam Ưu tiên mô hình có thể mở rộng sang các mảng liên quan như xét nghiệm/giải phẫu bệnh (pathology/testing) nếu phù hợp Không ưu tiên mảng sản xuất (manufacturing) trong scope chính vì khó tạo giá trị cộng hưởng và thường cần capex lớn.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Tuân thủ là điều kiện bắt buộc: phải phù hợp quy định địa phương và chuẩn tuân thủ toàn cầu.	Miền Bắc và miền Nam	Thoả thuận	dưới 5 tỷ JPY
196	D183	11. Ngành y tế và phúc lợi	Tìm kiếm đối tác tiếp thị và tuyển sinh cho các cơ sở giáo dục, ưu tiên đơn vị có mạng lưới học sinh và kinh nghiệm truyền thống giáo dục.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
197	D184	11. Ngành y tế và phúc lợi	Viện dưỡng lão.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các dự án viện dưỡng lão quy mô nhỏ và vừa tại Việt Nam.	Ưu tiên các dự án đã đi vào triển khai hoặc đội ngũ triển khai, vận hành đã có nhiều kinh nghiệm vận hành viện dưỡng lão.	Toàn quốc	Thoả thuận	Khoảng 4 triệu USD

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
198	D185	11. Ngành y tế và phúc lợi	Mua lại bệnh viện tư nhân, đa khoa.	n/a	Ngân sách: 20 Mil USD trở lên.	Cần partner VN để lo Đất, tòa nhà, lisencc.	n/a	n/a	n/a
199	D186	11. Ngành y tế và phúc lợi	Mua trung tâm xét nghiệm.	n/a	Ngân sách: 20 Mil USD trở lên.	Phải có doanh thu 20 Mil USD trở lên (nếu chưa có thì có làm được kế hoạch kinh doanh thể hiện việc đạt được doanh thu này trong thời gian tới)	n/a	n/a	n/a
200	D187	11. Ngành y tế và phúc lợi	Tìm kiếm đối tác tư vấn và triển khai dịch vụ trong lĩnh vực y tế, chăm sóc sức khỏe tại Việt Nam nhằm đánh giá khả năng gia nhập thị trường.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
201	D188	11. Ngành y tế và phúc lợi	Tìm kiếm cơ hội hợp tác hoặc đầu tư trong lĩnh vực y tế và chăm sóc sức khỏe tại Việt Nam và các thị trường Đông Nam Á.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
202	D189	11. Ngành y tế và phúc lợi	Tìm kiếm nhân sự và đơn vị cung ứng dịch vụ quản lý thực tập sinh Việt Nam, hướng tới tuyển dụng dài hạn.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
203	D190	11. Ngành y tế và phúc lợi	Nghiên cứu y học Việt Nam, nhu cầu hợp tác phòng khám.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
204	D191	11. Ngành y tế và phúc lợi	Tìm kiếm doanh nghiệp cung cấp dịch vụ vệ sinh, quản lý cơ sở hoặc chăm sóc hỗ trợ trong lĩnh vực y tế và phúc lợi để hợp tác hoặc M&A.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
205	D192	11. Ngành y tế và phúc lợi	Tìm kiếm đối tác hoặc doanh nghiệp cung cấp dịch vụ chăm sóc điều dưỡng tại Việt Nam để hợp tác và phát triển thị trường.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
206	D193	13. Công nghiệp giải trí	Mua doanh nghiệp có rạp chiếu phim hoặc doanh nghiệp có kế hoạch kinh doanh rạp chiếu phim.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	~ 51% (muốn nắm tối đa)	10 ~ 30 triệu USD
207	D194	13. Công nghiệp giải trí	Trung tâm trò chơi Cơ sở giải trí tổng hợp Karaoke, giải trí âm nhạc Doanh nghiệp liên quan đến nhà hàng, đồ ăn uống Các công ty phát triển/trực tiếp điều hành game.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Trung tâm trò chơi, Cơ sở giải trí tổng hợp Karaoke, giải trí âm nhạc. Các công ty phát triển/trực tiếp điều hành game. Rạp chiếu phim EBITDA từ 80 tỷ VND trở lên.	Các doanh nghiệp có kết hợp kinh doanh đồ ăn uống, nhà hàng trong trung tâm trò chơi Các doanh nghiệp có kết hợp kinh doanh đồ ăn uống, nhà hàng trong trung tâm trò chơi cũng được xem xét. Chỉ M&A nếu pháp lý sạch, không sử dụng hai sổ.	Không giới hạn	>51%	3 tỷ JPY
208	D195	13. Công nghiệp giải trí	mua công ty về mảng giải trí, đặc biệt là karaoke.		chuỗi karaoke, trung tâm giải trí, khu vui chơi trẻ em gia đình, công viên chủ đề ebida> 500 tr yên, mua 20-80% cổ phần.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	hcm/hà nội		
209	D196	14. Ngành CNTT	Mua doanh nghiệp trong mảng IT outsourcing tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp IT chuyên về • software development • application development • system development • IT consulting Quy mô trên 100 người.	kinh nghiệm làm dự án với khách Nhật • đội ngũ kỹ sư phần mềm giỏi • đội ngũ kỹ sư cầu nối BrSE nói tiếng Nhật tốt Đội Manager phải giỏi tiếng Nhật.	Toàn quốc	• Ưu tiên soso1: mua 100% • Đa số: 51%	Trên dưới 10 mil USD
210	D197	14. Ngành CNTT	Mua công ty IT Software chuyên: • Software offshore (gia công phát triển PM) • ERP software system development (phát triển các phần mềm hệ thống ERP)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Quy mô tầm 100 nhân sự • Có kinh nghiệm làm dự án với khách hàng Nhật • Có kinh nghiệm phát triển hệ thống ERP ở tất cả công đoạn system requirement definition, system design, development, testing, deployment/customizing, maintenance/ support.	Có sản phẩm ERP bán ra thị trường (không bắt buộc) • Doanh thu 3 ~ 4 triệu USD • Tim 1 bên trình độ cao, ngoài nhận gia công, nhưng có thể làm ra sản phẩm cho chính mình.	Ưu tiên vị trí ở Hà Nội, HCM	- 51% trở lên - Có thể xem xét cả phương án thiểu số	50 triệu USD
211	D198	14. Ngành CNTT	Mua lại công ty CNTT có sử dụng AI.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty có công nghệ phù hợp sử dụng AI hoặc các công ty CNTT có thể mạnh về công nghệ dựa trên AI.	Những công ty đầu ngành hoặc có thể cạnh tranh ở top đầu ngành về mảng AI và ứng dụng AI.	Toàn quốc	51% trở lên	10 triệu USD

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
212	D199	14. Ngành CNTT	Mua lại các công ty chuyên về phát triển hệ thống quản lý.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	1. Phát triển các hệ thống quản lý như: quản lý bán hàng, quản lý khách hàng, quản lý sản xuất, quản lý quy trình, quản lý đơn hàng, v.v. 2. Số lượng nhân viên: Tối đa khoảng 20 người (lý tưởng là khoảng 10 người)	Có khách hàng là doanh nghiệp Việt Nam Không cần thiết phải biết tiếng Nhật.	Toàn quốc	100% hoặc mua đa số	~200,000USD (tối đa 500,000USD) mong muốn hoàn thành trong năm nay nếu có thể
213	D200	14. Ngành CNTT	Xây dựng hệ thống quản lý IT nội bộ.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn Quốc	Thiểu số đa số ok	1 vài ok yên
214	D201	14. Ngành CNTT	Công ty Takachiho đang tìm kiếm một công ty tích hợp hệ thống (Sler) Việt Nam mạnh về lĩnh vực bảo mật. Có kinh nghiệm triển khai và bảo trì các hệ thống liên quan đến an ninh.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Lĩnh vực: Công ty tích hợp hệ thống (Sler) Việt Nam mạnh về mảng bảo mật. Kinh nghiệm: Có kinh nghiệm triển khai và bảo trì các hệ thống liên quan đến an ninh. Quy mô: Nhân sự: Dưới 50 nhân viên. Doanh thu: Khoảng vài trăm triệu đến dưới 1 tỷ Yên.	Kinh nghiệm hợp tác: Có kinh nghiệm làm việc với các công ty Nhật Bản là một lợi thế nhưng không bắt buộc.	Toàn quốc	Đa số (Có thể xem xét của thiểu số)	1 - 3 tỷ JPY
215	D202	14. Ngành CNTT	Công ty chuyên về mảng bảo trì & quản lý hệ thống công nghệ thông tin (không bao gồm phát triển / off-shore), cũng như cung cấp nhân lực IT. (Ví dụ các công ty có hệ thống server, nhưng nhân lực bộ phận IT không đủ khả năng tự vận hành thì cần thuê ngoài).	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có hoạt động kinh doanh về bảo trì và quản lý hệ thống công nghệ thông tin.	Ưu tiên công ty có chuyên môn về bảo trì, vận hành hệ thống công nghệ thông tin.	Toàn quốc	N/A	2 tỷ JPY
216	D203	14. Ngành CNTT	Công ty cung cấp dịch vụ tích hợp hệ thống.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp 100% vốn trong nước Tỷ suất lợi nhuận gộp (> 7%) Lợi nhuận trước thuế, lãi vay và khấu hao (EBITDA) ổn định Không có nợ tiềm tàng Chu kỳ chuyển đổi tiền mặt (< 90 ngày) Danh mục khách hàng đa dạng.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	51% - 100%	5 - 8 triệu USD
217	D204	14. Ngành CNTT	Công ty phát triển phần mềm ứng dụng AI.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Số lượng nhân viên: trên 150 người Doanh thu: trên 200 tỷ VND.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc		
218	D205	14. Ngành CNTT	Muốn hợp tác với các doanh nghiệp sở hữu các giải pháp liên quan đến AI, DX, CX, và tiếp thị kỹ thuật số.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Sẽ update sau NDA.	Sẽ update sau NDA.	Sẽ update sau NDA	Sẽ update sau NDA	Sẽ update sau NDA
219	D206	14. Ngành CNTT	Tìm kiếm doanh nghiệp CNTT tại Việt Nam hoặc Đông Nam Á để đầu tư, hợp tác và tăng tỷ trọng doanh thu quốc tế của tập đoàn.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
220	D207	14. Ngành CNTT	Nhu cầu mua lại sòng bạc Pachinko tại Đà Nẵng (Million God Gaming • Đà Nẵng/VENUS GAME COOPERATION)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
221	D208	14. Ngành CNTT	Tìm kiếm cơ hội mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp CNTT tại Việt Nam, kèm nhu cầu thẩm định tài chính, pháp lý và định giá trước giao dịch.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
222	D209	14. Ngành CNTT	Tìm kiếm đối tác công nghệ trong lĩnh vực nông nghiệp thông minh để triển khai giải pháp và mở rộng kinh doanh tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
223	D210	14. Ngành CNTT	Tìm kiếm doanh nghiệp phát triển phần mềm/IT tại Việt Nam để xem xét M&A, tập trung đánh giá khả năng sinh lời, cơ cấu khách hàng và năng lực công nghệ.	M&A / đầu tư vốn	Có công bố lợi nhuận kinh doanh và lợi nhuận gộp (không chỉ doanh thu); Có breakdown doanh thu theo khách hàng (top 10, theo quốc gia); Làm rõ phương thức thu hút khách hàng và dòng doanh thu.	Tỷ trọng doanh thu từ khách hàng Nhật và nước ngoài cao; Doanh nghiệp có hiệu suất doanh thu cao so với quy mô nhân sự; Có thể mạnh trong một sector cụ thể; Có kinh nghiệm với SAP và các sản phẩm/lĩnh vực cụ thể.			
224	D211	14. Ngành CNTT	Tìm kiếm doanh nghiệp có liên quan đến môi trường và digital/DX, đặc biệt là các công ty có liên hệ với xu hướng số hóa trong lĩnh vực điện tử.	M&A / đầu tư vốn	Doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực môi trường hoặc digital transformation (DX)	Ưu tiên doanh nghiệp có tiềm năng tăng trưởng cao; phù hợp với xu hướng môi trường, DX và SDGs; mô hình B2C hơn B2B; có quan hệ với khu vực chính phủ/công như giáo dục, ID.			Khoảng vài chục tỷ JPY đến vài trăm tỷ JPY

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
225	D212	14. Ngành CNTT	Công ty phát triển Offshore có kinh nghiệm làm dự án cho công ty Nhật Bản • Công ty tiếp thị kỹ thuật số.	n/a	[Phát triển ngoài khơi] • Có chức năng bán hàng và có lợi nhuận như một công ty độc lập • Có sẵn tiếng Nhật [Tiếp thị kỹ thuật số] • Doanh thu: Dưới 1 tỷ yên. • Công ty đang hoạt động trong tình trạng đen đủi.	[Phát triển ngoài khơi] • Số lượng nhân viên: 100 người trở lên • Doanh thu: 500 triệu yên trở lên [Tiếp thị kỹ thuật số] • Số lượng nhân viên: 50 người trở lên. Ít nhất 30 người. • Có các dịch vụ độc đáo như nền tảng hoặc dịch vụ đặc biệt.		đầu tư đa số	1-2 tỷ yên trở xuống
226	D213	14. Ngành CNTT	Phát triển và vận hành trung tâm dữ liệu Kinh doanh cơ sở hạ tầng truyền thông Kinh doanh liên quan đến chất bán dẫn.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	30 -70 Mil USD
227	D214	14. Ngành CNTT	SaaS dành cho trường mẫu giáo và trung tâm chăm sóc ban ngày (tương tự như "San An Kids")	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Tỷ lệ đầu tư: Nắm cổ phần chi phối (tốt nhất là trên 70%). Khu vực: Ưu tiên Hồ Chí Minh, sau đó là các tỉnh phía Nam Đà Nẵng. Đối tượng khách hàng: Tập trung vào các trường mầm non và nhà trẻ tư thực.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Phía nam (Từ Đà Nẵng trở ra)	>51% (Mong muốn 70%)	500 - 800 triệu yên/vụ
228	D215	14. Ngành CNTT	Công ty chuyên cung cấp nguồn nhân lực kỹ sư IT embedded design cho hệ thống ô tô. (2) công ty có kinh nghiệm phát triển phần mềm nhúng cho ô tô.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có chuyên môn về embedded design phần mềm cho ô tô.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Hà Nội, TP.HCM	N/A	1 tỷ JPY
229	D216	14. Ngành CNTT	Công ty IT của Việt Nam có cung cấp cả dịch vụ tư vấn/consulting, không chỉ làm phát triển phần mềm.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty phải vừa là IT, vừa có năng lực tư vấn để có sự tương thích (synergy) với dịch vụ MSOL.	Có thể tự phát triển sản phẩm.	Toàn quốc	>51%	1 tỷ JPY
230	D217	15. Ngành may mặc làm đẹp	Tim chuỗi cửa hàng thời trang nữ có tệp khách hàng trẻ.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đang có lãi, đối tượng khách hàng mục tiêu là nữ trẻ tuổi.	Có kế hoạch phát triển sang thị trường nước ngoài.	Toàn quốc	Thiếu số, đã số đều được	3 tỷ JPY
231	D218	15. Ngành may mặc làm đẹp	Mua công ty may mặc chỉ may dệt kim.	n/a	Ngân sách: Khoảng 50 Mil USD.	Mua nhà máy có sẵn.	n/a	n/a	n/a
232	D219	15. Ngành may mặc làm đẹp	Tim kiếm nhà phân phối, đối tác thương mại điện tử hoặc doanh nghiệp thời trang tại Việt Nam để mở rộng bán hàng sản phẩm thời trang nữ.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
233	D220	15. Ngành may mặc làm đẹp	Tim mua hoặc hợp tác với thương hiệu may mặc Việt Nam nhằm mở rộng danh mục sản phẩm và phát triển thị trường.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
234	D221	16. Ngành hàng tiêu dùng	Tim kiếm đối tác marketing và tư vấn tuân thủ để đưa sản phẩm tiêu dùng vào Việt Nam, bao gồm đăng ký, nhãn hàng hóa và phát triển kênh bán hàng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
235	D222	16. Ngành hàng tiêu dùng	Tim kiếm đối tác phân phối sản phẩm hương thơm và hàng tiêu dùng tại Việt Nam nhằm mở rộng thị trường khu vực Đông Nam Á.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
236	D223	16. Ngành hàng tiêu dùng	Tim kiếm đối tác truyền thông, tổ chức sự kiện và phát triển kênh bán hàng cho sản phẩm tiêu dùng Nhật Bản tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
237	D224	17. Ngành quảng cáo	Mua công ty trong ngành Marketing.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty hoạt động trong lĩnh vực quảng cáo web (Web marketing, EC Marketing, vận hành quảng cáo) • Tệp khách hàng có sẵn tại Việt Nam • Công ty có quy mô lợi nhuận trên 10 tỉ VND/năm.	Có các Công cụ như AI, hay phân tích dữ liệu là một lợi thế • Có mạng lưới khách nước ngoài là lợi thế.	Toàn quốc	51% trở lên (trường hợp mua 100% thì sẽ mua thành nhiều đợt)	5-10 triệu USD

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
238	D225	17. Ngành quảng cáo	* Công ty digital marketing và phải cung cấp giải pháp chuyên biệt trong lĩnh vực thời trang *Có lợi thế cạnh tranh so với các đối thủ cùng ngành, mô hình kinh doanh có lợi nhuận. *Có tệp khách hàng trong lĩnh vực thời trang.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
239	D226	17. Ngành quảng cáo	E-commerce (EC) Live commerce / Digital marketing / Giải pháp tiếp thị số.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Ebitda dương.	Không giới hạn	>51%	Không giới hạn
240	D227	17. Ngành quảng cáo	Tim mua công ty digital marketing tại Việt Nam. Công ty Nhật Bản (không tiết lộ tên) muốn mở rộng sang Việt Nam thông qua M&A công ty digital marketing có khách hàng là doanh nghiệp Việt. (Post từ 2023)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty digital marketing; có portfolio khách hàng; đang sinh lời hoặc break-even.	Có kinh nghiệm làm việc với doanh nghiệp Nhật; có mảng SEO/SNS/Ads.	Toàn quốc	Thương lượng	Thương lượng
241	D228	17. Ngành quảng cáo	Doanh nghiệp Digital Marketing tại Đông Nam Á với các Service liên quan đến IT như Web Design, UI/UX, CRM.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	1. Dịch vụ tổng thể: Portfolio bao gồm IT development, website monitoring, UI/UX, và marketing performance. 2. Doanh thu: Tối thiểu 5 oku yên (500 triệu yên), ưu tiên ~30 oku yên (3 tỷ yên). 3. Phạm vi hoạt động: Đa quốc gia tại Đông Nam Á.	1. Có tệp khách hàng là người Nhật. 2. Có danh mục khách hàng lớn (khách sạn, tập đoàn đa quốc gia). 3. Có khả năng tích hợp với hệ sinh thái digital của TOPPAN.	Đông Nam Á	Đa số	n/a
242	D229	18. Ngành nhà hàng	• Nhà hàng • Dịch vụ ăn uống • Nhà Hàng/Bán buôn thực phẩm, siêu thị bán lẻ.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Vì không có kinh nghiệm trong lĩnh vực nhà hàng ở nước ngoài, Ban lãnh đạo tiếp tục vận hành doanh nghiệp. Kinh doanh có lãi.	Nhà hàng Nhật, nhà hàng fashion.	Ưu tiên TP. Hồ Chí Minh (Hà Nội có thể cân nhắc)	Đầu tư thiểu số (20-50%)	Dưới 10 triệu USD
243	D230	18. Ngành nhà hàng	Ký hợp đồng tìm kiếm nhượng quyền Hiện tại, đội ngũ chuyên môn của OVVN đang tìm kiếm và đề xuất các đơn vị nhượng quyền.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
244	D231	18. Ngành nhà hàng	Tim kiếm doanh nghiệp hoặc dự án thực phẩm và đồ uống tại Việt Nam để đầu tư, hợp tác hoặc phát triển chuỗi nhà hàng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
245	D232	18. Ngành nhà hàng	Tim kiếm mặt bằng tại TP.HCM để mở nhà hàng yakiniku, đồng thời cần hỗ trợ thủ tục thành lập và giấy phép đầu tư.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
246	D233	18. Ngành nhà hàng	Tim kiếm đối tác trong lĩnh vực nhà hàng tại Việt Nam để hỗ trợ thành lập pháp nhân, đầu tư và phát triển hoạt động kinh doanh.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
247	D234	18. Ngành nhà hàng	Tim mua hoặc đầu tư vào chuỗi nhà hàng tại Việt Nam. Monogatari là tập đoàn F&B Nhật Bản (yakiniku, ramen) muốn mở rộng sang Việt Nam qua M&A.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần / Nhượng quyền kết hợp đầu tư	Chuỗi nhà hàng hoặc công ty F&B đang vận hành; có từ 3 địa điểm trở lên.	Mô hình chuỗi; đang có lãi; có tiềm năng mở rộng.	Toàn quốc	Thương lượng	Thương lượng
248	D341	18. Ngành nhà hàng	các nhà hàng Nhật (món ramen, yakiniku...) là ưu tiên, quán Cafe cũng được.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	các chuỗi ẩm thực Việt không phù hợp.	nhà hàng Nhật. Ưu tiên địa điểm tại Hà Nội và Hồ Chí Minh.	Toàn quốc	>51%	2 tỷ JPY
249	D014	19. Ngành nhân sự	Mua doanh nghiệp cung cấp các giải pháp tuyển dụng và nhân sự, giới thiệu nhân sự (dịch vụ việc làm chính thức, làm thêm hoặc freelancer)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp tuyển dụng nhân sự • Doanh nghiệp cung cấp giải pháp quản trị nhân sự, quản trị con người trong doanh nghiệp • Doanh nghiệp vận hành các hub, diễn đàn nhân sự ★ Không tìm doanh nghiệp xuất khẩu lao động.	Doanh nghiệp lớn, margin cao • Doanh nghiệp dẫn đầu tuyển dụng trong ngành hoặc có tiềm năng để phát triển thành doanh nghiệp đầu ngành (ví dụ đứng đầu về giới thiệu nhân sự ngành IT hoặc đứng đầu 1 ngành tuyển dụng nhỏ)	Toàn quốc	51% trở lên (có thể thương lượng)	10 triệu USD ~ (giá trị đầu tư có thể lên đến 3 con số)
250	D228	19. Ngành nhân sự	(Trang web tuyển dụng): Công ty chuyên cung cấp các dịch vụ tuyển dụng cho các ngành nghề ngoài lĩnh vực white-collar (ví dụ: giống như trang Hotel job cho các ngành đặc thù)	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
251	D375	19. Ngành nhân sự	Tim kiếm công ty nhân sự B2B và công ty sửa chữa máy móc nhà máy để xem xét M&A tại Việt Nam.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty nhân sự: cung cấp dịch vụ tuyển dụng B2B. Công ty kỹ thuật: sửa chữa, bảo trì máy móc trong nhà máy.	Công ty phục vụ nhà máy thực phẩm, hóa chất, hệ thống xử lý nước, năng lượng, môi trường.	Hà Nội, TP.HCM (ưu tiên khu công nghiệp)	Thoả thuận	Thoả thuận

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
252	D379	19. Ngành nhân sự	mở rộng mảng BPO và contact center, khai thác dữ liệu khách hàng, hỗ trợ outbound và nghiên cứu thị trường.	M&A	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.			
253	D121	19. Ngành nhân sự	Tìm mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp thuộc các lĩnh vực giáo dục, nhân sự, chăm sóc sức khỏe hoặc CNTT nhằm mở rộng hệ sinh thái dịch vụ.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
254	D227	19. Ngành nhân sự	Tìm kiếm đối tác hoặc doanh nghiệp dịch vụ nhân sự tại Việt Nam để cung ứng, điều phối và bổ trí lao động Việt Nam cho doanh nghiệp Nhật Bản.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
255	D335	20. Công nghiệp hóa chất	Muốn mua loại công ty Hybrid (Nghĩa là có chức năng sản xuất Phụ gia thực phẩm - hóa chất cơ bản thực phẩm liên quan.) + Có chức năng bán hàng.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đối tượng công ty mục tiêu: (1) Công ty sản xuất hóa chất đầu vào cho phụ gia thực phẩm công nghiệp lớn ví dụ chế biến thủy hải sản.	ưu tiên nhất là đối tượng 1,2.	Toàn quốc	Linh hoạt (Đa số, thiếu số đều xem xét)	Khoảng 10 triệu USD
256	D119	20. Công nghiệp hóa chất	Tìm mua hoặc hợp tác với doanh nghiệp chế biến và kinh doanh hóa chất phục vụ các ngành điện tử, máy in và ô tô.	n/a	Các công ty quá nhỏ, chẳng hạn như những công ty có nhiều xe tải và một nhà kho cũ hoặc các công ty lớn có doanh thu 10 tỷ yên, sẽ không đủ điều kiện (chúng tôi đã được giới thiệu đến các dự án trước đây và đã chuyển lời đề nghị).	Doanh thu ước tính: Từ vài trăm triệu yên đến 2-3 tỷ yên.		Lý tưởng nhất là giành được đa số, nhưng đó không phải là điều bắt buộc. Mỗi trường hợp sẽ được xem xét tùy theo từng trường hợp.	500 triệu yên trở xuống
257	D340	20. Công nghiệp hóa chất	Công ty thương mại hóa chất: Hoạt động kinh doanh chính là gia công và bán các sản phẩm hóa chất. Sản phẩm đầu ra: Hóa chất được sử dụng trong các ngành công nghiệp phụ trợ cho điện thoại thông minh, máy in, ô tô.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Không quá nhỏ hoặc quá lớn: Loại trừ các công ty có quy mô quá nhỏ (doanh thu trên 1 tỷ JPY).	Doanh thu: Khoảng vài trăm triệu JPY đến 2-3 tỷ JPY.	Toàn quốc	>51%	<500 triệu Yên
258	D118	20. Công nghiệp hóa chất	Một công ty thương mại chuyên kinh doanh hóa chất, vật liệu liên quan đến nhựa, vật liệu điện tử (vật liệu nền bán dẫn, v.v.) và các hoạt chất được phẩm.	n/a	Có lượng khách hàng lớn để bán. Thà có 100 công ty nhỏ còn hơn 10 công ty lớn. (Không quan trọng điểm đến bán hàng là địa phương, vốn nước ngoài hay nước ngoài)	Doanh thu: 1,5 tỷ yên trở lên • Tỷ lệ ngành dệt may và sơn càng thấp thì càng tốt. • Ít thiên vị hơn về điểm đến bán hàng và sản phẩm được xử lý.	Mở rộng kênh bán hàng	n/a	1 tỷ đến vài tỷ yên
259	D162	20. Công nghiệp hóa chất	Tìm kiếm doanh nghiệp sản xuất vật liệu xây dựng và linh kiện nhựa tại Việt Nam để đầu tư, cải thiện năng lực bán hàng và mở rộng thị trường.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
260	D192	20. Công nghiệp hóa chất	Tìm kiếm đối tác tiếp nhận, phân phối hoặc thương mại hóa công nghệ và sản phẩm hóa chất tại thị trường Đông Nam Á.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
261	D205	20. Công nghiệp hóa chất	Tìm kiếm doanh nghiệp phân phối phụ gia thực phẩm tại Việt Nam nhằm mở rộng kênh bán hàng cho các nhà máy bánh mì và doanh nghiệp chế biến thực phẩm.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
262	D221	20. Công nghiệp hóa chất	Tìm kiếm đối tác nghiên cứu thị trường, phân phối và phát triển kênh bán hàng cho sơn gia dụng và sản phẩm DIY tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
263	TEAMS-003	21. Ngành tài chính	Tìm mua hoặc đầu tư vào công ty tài chính/cho thuê tài chính (leasing) tại Việt Nam. Mục tiêu phát triển mảng financial services song song với mảng xe máy/ô tô.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần / Đầu tư góp vốn	Công ty tài chính hoặc cho thuê tài chính có giấy phép hoạt động tại Việt Nam.	Có danh mục khách hàng là người mua xe; có công nghệ fintech.	Toàn quốc	Thương lượng	Thương lượng
264	D074	21. Ngành tài chính	Muốn kinh doanh tài chính ở Indonesia, Thái Lan và Việt Nam. Mặc dù chính sách cụ thể vẫn chưa được quyết định, nhưng đã có kết luận rằng ngành CNTT có vẻ tốt (vì CNTT là vấn đề chung mà các công ty Nhật Bản khi mở rộng sang Việt Nam).	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Chưa xác định.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Chưa quyết định	Chưa xác định	10~20 tỷ yên

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
265	131	21. Ngành tài chính	Vì không thể đầu tư vào các công ty thua lỗ nên điều kiện tiên quyết là một công ty độc lập có lãi. • Tạo dòng tiền ổn định <i>(Không đầu tư vào tài sản (cơ sở hạ tầng)</i> (Giáo dục): Dự án giáo dục cho các đối tượng là nhân sự trẻ, tốt nghiệp đại học đến khoảng 30 tuổi. Bao gồm cả giáo dục trực tuyến và trực tiếp. Nội dung có thể là bất kỳ loại hình giáo dục nào phù hợp với nhân sự đã tốt nghiệp đại học.	n/a	EBITDA: 5-20 triệu USD.			Đạt được đa số	Tổng số tiền đầu tư ra nước ngoài: 90 tỷ yên
266	D229	22. Ngành giáo dục	(Giáo dục): Dự án giáo dục cho các đối tượng là nhân sự trẻ, tốt nghiệp đại học đến khoảng 30 tuổi. Bao gồm cả giáo dục trực tuyến và trực tiếp. Nội dung có thể là bất kỳ loại hình giáo dục nào phù hợp với nhân sự đã tốt nghiệp đại học.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Dự án giáo dục hiện tại gồm Githo và Galaxy có thể phù hợp với yêu cầu này, nhưng nếu có thêm các dự án giáo dục khác, vui lòng cung cấp thông tin thêm.	n/a	n/a	n/a
267	D372	22. Ngành giáo dục	Trường học/cơ sở giáo dục: ưu tiên trường liên cấp (tiểu học–THCS–THPT) hoặc trường nghề/chuyên môn Bệnh viện: ưu tiên tại Hà Nội hoặc TP.HCM.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có tài sản vật lý (cơ sở trường học, cơ sở y tế...) vận hành thực tế Loại trừ EdTech/online thuần (vì đào tạo ngoại ngữ cần môi trường trực tiếp) Loại trừ dự án greenfield.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Chỉ xem xét Hà Nội hoặc TP.HCM	Thoả thuận	Từ vài chục triệu JPY đến 5 tỷ JPY
268	D042	22. Ngành giáo dục	Mua lại công ty/startup về giáo dục mầm non, hoặc các công ty vận hành App quản lý trường học hoặc nền tảng kết nối trường học - khách hàng.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp kinh doanh vận hành trường mầm non • Doanh nghiệp Edtech - các giải pháp ứng dụng công nghệ, STEAM, trong trường mầm non • Doanh nghiệp cung cấp ứng dụng quản lý trường mầm non, tiểu học.	Nhà đầu tư quan tâm tới IT và công nghệ nên ưu tiên những khách hàng có mạng lưới hoặc đã đầu tư vào giáo dục và IT • Công ty có bên Supplier riêng về thực phẩm, bữa ăn cho ngành mầm non / tiểu học.	Toàn quốc	51% trở lên	5-10 triệu USD
269	D064	22. Ngành giáo dục	Mua dự án: các dự án về giáo dục, từ giáo dục mầm non 3 tuổi đến người trưởng thành.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các công ty, dự án trực tiếp liên quan đến giáo dục Các dự án đã đi vào vận hành.	Các dự án: • Đã vận hành, có lượng mạng lưới khách hàng ổn định • Có ý tưởng business tiềm năng nhưng cần thêm nguồn lực tài chính • Theo xu hướng ngành học hiện nay: EdTech, ICT,... • Trường học quốc tế, liên cấp.	Toàn quốc	Ưu tiên đầu tư thiểu số trước, sau khi cùng làm việc và hiểu rõ có thể xem xét mua lên đa số	Khoảng hơn 130 triệu USD trong vòng 5 năm cho các dự án giáo dục tại VN
270	D088	22. Ngành giáo dục	Tìm mua hoặc hợp tác với trung tâm ngoại ngữ, doanh nghiệp đào tạo kỹ năng cho người đi làm hoặc nền tảng kết nối doanh nghiệp.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Updating.	Updating.	Updating	Updating	Updating
271	135	22. Ngành giáo dục	Nền tảng giáo dục công nghệ giáo dục • Học trực tuyến • Cơ sở giáo dục (trường học/mẫu giáo) • Công ty cung cấp trang thiết bị giáo dục cho trường học.	n/a	Dự án có lợi nhuận.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.		Bắt đầu với khoản đầu tư nhỏ và tăng dần lên khoản đầu tư lớn	2-4 tỷ yên
272	D183	22. Ngành giáo dục	Tìm kiếm đối tác liên doanh hoặc cơ hội đầu tư vào doanh nghiệp vận hành trường mầm non tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
273	D244	22. Ngành giáo dục	Mua trường học.	n/a	Hoạt động có lãi • Là doanh nghiệp dẫn đầu ngành.		Hà Nội hoặc TP. Hồ Chí Minh	Có thể xem xét từ chuyển nhượng thiểu số, đa số đến 100%	Dưới 5 tỷ yên
274	D186	22. Ngành giáo dục	Tìm mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp CNTT tại Việt Nam nhằm mở rộng năng lực công nghệ và hoạt động kinh doanh số.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
275	D199	22. Ngành giáo dục	Tìm kiếm cơ hội hợp tác hoặc đầu tư trong lĩnh vực giáo dục tại Việt Nam nhằm mở rộng dịch vụ và mạng lưới đào tạo.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
276	D385	22. Ngành giáo dục	Về nguyên tắc, các mô hình cơ sở vật chất như trường học hoặc trường mẫu giáo không nằm trong phạm vi xem xét.		Khả năng sinh lời của dự án cao (EBITDA margin từ 20% trở lên là lý tưởng) Quy mô doanh thu: từ 20 Mil USD trở lên.	Là doanh nghiệp top đầu thị trường Quan tâm đến nội dung giáo dục dành cho xã hội Đã có thành tích đầu tư tại Việt Nam trong các lĩnh vực như mẫu giáo, tiểu học, trung học cơ sở.		Xem xét linh hoạt từ minority đến majority tùy theo từng thương vụ	20–40 Bil JPY
277	D254	24. Công nghiệp năng lượng	Điện mặt trời.	n/a	ví TRÍ: miền Nam / Đông Nam Bộ, đặc biệt quanh Long Thành và các khu công nghiệp lân cận. Bán kính tìm kiếm: Ưu tiên trong 50 km từ Long Thành. Có thể mở rộng tối đa 100 km nếu tiềm năng tốt. Dự án có công suất nhỏ và trung bình (từ 10–50 MW).	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Quanh KCN Long Đức 1, 2	Đa số	30 -70 Mil USD

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
278	D332	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm các dự án sử dụng mô hình DPPA (Hợp đồng mua bán điện trực tiếp) về mảng Điện mặt trời hoặc điện gió (brown field).	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Điện gió ưu tiên hơn, điện mặt trời mái nhà (Do Itochu đã tự đầu tư 100% vào điện mái nhà rồi)	Điện gió ngoài khơi: Hầu như không nằm trong phạm vi xem xét. Thủy điện: Chỉ quan tâm đến các dự án quy mô lớn (từ vài trăm MW trở lên). Các dự án nhỏ bị ảnh hưởng nhiều bởi yếu tố môi trường, khó mở rộng doanh thu → không hấp dẫn để đầu tư.	Toàn quốc	Thiểu số	5 tỷ JPY/ dự án (Nếu vượt quá mức này, quy trình phê duyệt nội bộ của Itochu sẽ trở nên phức tạp hơn.)
279	D354	24. Công nghiệp năng lượng	doanh nghiệp Việt Nam đang hoạt động trong lĩnh vực năng lượng tái tạo (đặc biệt là biomass). Phát điện từ biomass hoặc chất thải công nghiệp / sinh hoạt.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần hoặc JV	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Có khả năng tự chủ nguồn cung nguyên liệu sinh khối. Có được chứng nhận / xác minh hợp chuẩn cho nguyên liệu biomass. Đã có hợp đồng bán điện (PPA) hoặc đầu ra tiêu thụ điện ổn định.	Toàn quốc (ưu tiên khu vực có tiềm năng phát triển năng lượng sinh khối).	Thiểu số hoặc JV	10 đến 20 tỷ yên
280	D357	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm kiếm đối tác tại Việt Nam/Châu Á để cùng phát triển các dự án môi trường, năng lượng và hạ tầng kỹ thuật; ưu tiên các dự án hạ tầng thiết yếu, xử lý chất thải, năng lượng sạch và hạ tầng công nghiệp.	Hợp tác dài hạn theo mô hình đối tác chiến lược; cùng tham gia nhiều giai đoạn của vòng đời dự án từ chuẩn bị, thiết kế, EPC đến vận hành dài hạn	Đối tác có hiểu biết thị trường và pháp lý địa phương; có thể phối hợp triển khai dự án theo nhiều giai đoạn; phù hợp mô hình hợp tác dài hạn; minh bạch, có khả năng phân vai rõ ràng và đồng hành xuyên suốt vòng đời dự án.	Đối tác có kinh nghiệm trong lĩnh vực môi trường, năng lượng, hạ tầng; có khả năng hỗ trợ tiếp cận thị trường, làm việc với chính quyền địa phương; có thể hỗ trợ năng lực engineering – vận hành của buyer.	thị trường quốc tế, trọng tâm là Châu Á		
281	D378	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm cơ hội đầu tư vào các dự án năng lượng tại Việt Nam, trọng tâm là điện gió và điện mặt trời. Ưu tiên tiếp cận các dự án có thể hợp tác cùng đối tác địa phương thay vì tự triển khai hoàn toàn.	M&A / đầu tư vốn chỉ phối vào dự án hoặc doanh nghiệp năng lượng	Quy mô tham khảo từ 50億円 trở lên; ưu tiên dự án brownfield do dự án phát triển mới tại thời điểm 2025 thường mất thời gian dài; ưu tiên thủy điện nhỏ; điện gió ngoài khơi không thuộc đối tượng; điện gió trên bờ có thể xem xét.	Dự án còn mức FIT cao; doanh nghiệp niêm yết.	Toàn quốc		
282	TEAMS-006	24. Công nghiệp năng lượng	nhà đầu tư năng lượng tìm dự án năng lượng tái tạo (điện gió, điện mặt trời) tại Việt Nam. nhà đầu tư tìm công ty sản xuất để M&A. Hai nhu cầu riêng biệt nhưng cùng đăng trên một post.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần / Đầu tư dự án	TEPCO: Dự án năng lượng tái tạo có PPA hoặc FIT; đang vận hành hoặc sắp COD. Manufac: Công ty sản xuất đang hoạt động.	TEPCO: Điện gió trên bờ hoặc điện mặt trời; brownfield; quy mô từ 10MW trở lên.	Toàn quốc	TEPCO: Đa số / Manufac: Thương lượng	Thương lượng
283	D062	24. Công nghiệp năng lượng	Góp vốn 51% trở lên vào các doanh nghiệp O&M cho các nhà máy điện và công ty sửa chữa bảo trì điện dân dụng hoặc điện công nghiệp.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Đối tượng doanh nghiệp mục tiêu: (1) công công ty cung cấp dịch vụ O&M cho các nhà máy điện bao gồm thủy điện, điện gió, điện mặt trời, ect; (2) Công ty cung cấp dịch vụ sửa chữa điện dân dụng, công nghiệp.	Quy mô doanh nghiệp: có lượng nhân viên trên 50 người trở lên.	Toàn quốc	Ưu tiên đầu tư đa số, nhưng cũng có thể xem xét đầu tư thiểu số	Thỏa thuận
284	D063	24. Công nghiệp năng lượng	Mua các dự án: Năng lượng tái tạo Gas CO2 Credit.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	(1) Các doanh nghiệp năng lượng tái tạo giống như Tài Tâm (2) Các doanh nghiệp cung cấp gas chuyên dụng cho các khu công nghiệp (3) Các lĩnh vực.	Những doanh nghiệp có giá trị trên dưới 10 tỷ yên (~1600 tỷ VND)	Chưa quyết định	Ưu tiên đầu tư thiểu số, nhưng cũng có thể xem xét đầu tư đa số	Khoảng 50 tỷ VND ~ 200 tỷ VND
285	D065	24. Công nghiệp năng lượng	Mua các dự án: Năng lượng tái tạo Điện gió Điện mặt trời.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Các dự án: • Đã hoàn thành COD • Là dự án áp dụng FIT • Các dự án quy mô nhỏ từ 1MW đến 35MW • Có kinh nghiệm dày dặn và trình độ kỹ thuật công nghệ cao • Không chỉ sở hữu tài sản mà còn có khả năng mở rộng, sở hữu cả các dự án khác.	Ưu tiên các doanh nghiệp: • Các dự án có thể bán trực tiếp qua DPPA hơn là các dự án FIT. • Có thể xem xét các dự án thủy điện quy mô nhỏ. • Muốn đầu tư cùng các Off-taker.	Toàn quốc	Chủ yếu đầu tư thiểu số rồi tăng tỷ lệ lên dần dần thành đa số. Tùy thuộc vào đối tác và quy mô để quyết định có mua đa số hay không. Từ 20-30MW thì sẽ đầu tư thiểu số.	Thỏa thuận
286	D073	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm kiếm dự án điện gió hoặc năng lượng tái tạo tại Việt Nam để đầu tư, ưu tiên dự án có đối tác EPC và vận hành đủ năng lực.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	[Dự án năng lượng tái tạo (không phân biệt loại)] • Dự án áp dụng FIT • Vì Mori Trust không thực hiện EPC/vận hành nội bộ nên điều kiện là phía Việt Nam phải là đối tác có đủ năng lực EPC hoặc có nhà thầu phụ như vậy. [DeepTech/Chất bán dẫn].	Mặc dù COD đã hoàn thành cho dự án này nhưng sẽ xem xét cả hai phương án nếu có triển vọng lợi nhuận trong tương lai.	Toàn quốc	Khó có thể mua 100% cùng lúc, nên muốn bắt đầu từ đầu tư thiểu số, sau khi xem xét lượng điện năng tạo ra sẽ quyết định tiếp	Thỏa thuận

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
287	165	24. Công nghiệp năng lượng	Năng lượng tái tạo: gió trên bờ, mặt trời Phát triển bất động sản: • Công ty phát triển nhà ở (chủ yếu là chung cư) • Khách sạn và căn hộ dịch vụ có thể được xem xét nếu việc quản lý được thực hiện bởi một công ty địa phương.	n/a	năng lượng tái tạo • Có thể thu được lợi nhuận bằng cách áp dụng FIT bất động sản • Sự phát triển sẽ được dẫn dắt bởi các công ty địa phương • Nhà ở giá rẻ (phạm vi giá thấp) không đủ điều kiện. • Phát triển nhà ở trung cấp và cao cấp.	năng lượng tái tạo • Có kỹ năng quản lý tài sản • Nhận được sự hiểu biết từ người dân địa phương • Được chính phủ phê duyệt bất động sản • Khu vực dễ dàng giải thích vị trí cho nhà đầu tư.		Năng lượng tái tạo: Đầu tư nhỏ Phát triển bất động sản: Đầu tư nhỏ	Năng lượng tái tạo: • Đền năng lượng mặt trời: hàng chục triệu yên • Năng lượng gió: 300 triệu đến 500 triệu yên Phát triển bất động sản: • ~100 triệu USD
288	167	24. Công nghiệp năng lượng	Các công ty liên quan đến dây điện có kênh bán hàng cho Tập đoàn Điện lực Việt Nam.	n/a	Có kênh bán hàng cho Tập đoàn Điện lực Việt Nam.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.		không rõ ràng	không rõ ràng
289	D350	24. Công nghiệp năng lượng	Doanh nghiệp Việt Nam hoạt động trong lĩnh vực biomass energy, có mô hình tích hợp chuỗi giá trị từ nguyên liệu đến chuyển hóa thành năng lượng. Ưu tiên doanh nghiệp có năng lực sản xuất hoặc công nghệ chuyển đổi sinh khối thành năng lượng, tương tự như DIVI và TrauViet.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp tại khu vực miền Bắc Việt Nam (Hà Nội hoặc Hải Phòng). (Lý do: JAPEX hiện có cơ sở nhập khẩu LNG tại miền Bắc và định hướng mở rộng hoạt động từ khu vực này.)	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Miền Bắc, đặc biệt là Hà Nội và Hải Phòng.	N/A	2 tỷ JPY
290	D353	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm kiếm dự án điện gió greenfield (điện gió gần bờ và xa bờ)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Thời gian COD sau năm 2028 (vì hiện tại đang có dự án COD từ năm 2027, nên không thể làm nhiều deal cùng lúc)	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	N/A	
291	D356	24. Công nghiệp năng lượng	NDT mở rộng danh mục các dự án năng lượng tái tạo tại Việt Nam, tập trung vào các loại nguồn điện sau: Thủy điện Năng lượng sinh khối & chất thải Điện mặt trời Điện gió.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	không mua lại từng dự án đơn lẻ, mà chú trọng khả năng mở rộng trong tương lai (liên tục đầu tư / chuỗi dự án). Ưu tiên doanh nghiệp có kế hoạch hoặc tiềm năng phát triển chuỗi dự án.	Ưu tiên dự án Greenfield, vì NDT có thể áp dụng quy trình – công nghệ – quản trị chất lượng ngay từ đầu. Brownfield không phải bị loại trừ, nhưng: • Khó cải thiện vì đã hoàn thiện một phần hoặc toàn bộ • Tập trung vào kỹ thuật và quản trị chất lượng.	Toàn quốc	Thiểu số	Thoả thuận
292	D009	24. Công nghiệp năng lượng	Dự án điện gió, điện mặt trời.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Loại dự án: Brown Field (sử dụng lại các công trình có sẵn) • Công suất: từ 1MW đến 35MW, mua tổng 200 MW trong 1 hoặc nhiều dự án • Đã hoàn tất công tác COD (Commercial Operation Date)	Ưu tiên dự án • Giấy tờ dự án đầy đủ • Đối tác VN hỗ trợ vận hành và chuyển giao từng bước trong quá trình góp vốn bổ sung.	Toàn quốc	Góp vốn nhỏ, hoặc góp vốn với tỷ lệ quyền kiểm soát dưới 100%. Ban đầu sẽ bắt đầu với các khoản đầu tư nhỏ và dần dần tiến hành góp vốn bổ sung	Chưa quyết định
293	D010	24. Công nghiệp năng lượng	Đầu tư dự án điện sinh khối (gỗ, trấu)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công suất: dưới 30 MW • Nhiên liệu đốt chính: trấu, gỗ, có nguồn nguyên liệu sẵn • Đối tác nhà máy xay xát lớn muốn làm nhà máy điện hoặc các công ty có nguồn phụ phẩm trấu sẵn có.	Ưu tiên cao dự án • chưa xây dựng • đã xong chủ trương đầu tư • đã hoàn thiện hết các giấy tờ.	Toàn quốc	Đa số: 51%	4 triệu USD/ dự án (
294	D012	24. Công nghiệp năng lượng	Mua doanh nghiệp sản xuất viên nén gỗ sinh khối.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Có kinh nghiệm xuất khẩu viên nén gỗ sang Nhật Bản (optional) • Có chứng chỉ FSC (Bắt buộc) • Năng suất nhà máy: khoảng 100,000 tấn/ năm (hoặc có khả năng mở rộng công suất đến 100,000 tấn/năm) • Có vùng nguyên liệu ổn định.	Doanh nghiệp có sở hữu rừng, hoặc có liên kết với đơn vị sở hữu rừng hoặc trong vùng nguyên liệu.	Toàn quốc	• Thiểu số: ~ 30-40% • Đa số: 51% ~	5 triệu ~ 10 triệu USD
295	D231	24. Công nghiệp năng lượng	Đầu tư vào holdings level mảng: Điện gió, Thủy điện, Điện mặt trời, Năng lượng tái tạo.	n/a	Ngân sách: 10 Mil ~ 20 Mil USD.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
296	D232	24. Công nghiệp năng lượng	Đầu tư vào dự án cụ thể mảng: Điện mặt trời, điện gió, Hydro, Khí đốt.	n/a	Ngân sách: Dưới 20 Mil USD.	Đầu tư vào dự án có sẵn (brown field) / Nếu là Green field thì phải sau 2026 trở đi mới xem xét được.	n/a	n/a	n/a

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
297	D252	24. Công nghiệp năng lượng	tim kiếm đối tác có kinh nghiệm trong lĩnh vực lâm nghiệp và biomass fuel để đảm bảo sự ổn định trong việc cung cấp nhiên liệu và phát triển carbon credits trong tương lai. nhà đầu tư có mong muốn tìm một công ty có khả năng phát triển supply chain ổn định cho nhiên liệu sinh học, đặc biệt là từ các khu công nghiệp miền Bắc và miền Trung.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Miền bắc, trung	n/a	n/a
298	D339	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm các dự án năng lượng tái tạo (thủy điện, điện gió, điện mặt trời) Tìm dự án về pin lưu trữ.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Thủy điện lớn có công suất trên 100 MW (tối thiểu 80MW) Dự án đã đi vào hoạt động (COD) Điện gió, điện mặt trời: đã đi vào hoạt động, và dự kiến có doanh thu trong 5 năm tới.	Thủy điện: dự án ở Lào. Dự án ở Campuchia thì tuy.	Toàn quốc	20% - 30%	không giới hạn
299	D130	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp sản xuất, phân phối dây và cáp điện tại Việt Nam nhằm mở rộng hoạt động trong lĩnh vực hạ tầng điện.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
300	D137	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm kiếm dự án năng lượng tái tạo tại Việt Nam để đầu tư và mở rộng danh mục năng lượng sạch.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
301	D225	24. Công nghiệp năng lượng	Tìm kiếm dự án hoặc đối tác trong lĩnh vực năng lượng tại Việt Nam để đầu tư và phát triển hoạt động kinh doanh dài hạn.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
302	D345	24. Công nghiệp năng lượng	Thủy điện size nhỏ, brownfield.		Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.			
303	D178	25. Ngành sản phẩm điện tử	Tìm kiếm doanh nghiệp điện tử tại Việt Nam để hợp tác hoặc M&A nhằm mở rộng năng lực sản xuất và mạng lưới cung ứng.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
304	D185	25. Ngành sản phẩm điện tử	Tìm kiếm đối tác cung ứng nhân lực bán dẫn và phát triển hệ thống CNTT lõi nhằm tăng cường năng lực công nghệ tại Việt Nam.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a
305	D361	27. Ngành dịch vụ chuyên môn	(1) Cung cấp dịch vụ nhân sự theo từng ngành nghề như phái cử lao động, an ninh – môi trường – quản lý cơ sở, hỗ trợ bệnh viện, hỗ trợ vận hành khách sạn và văn phòng. (2) Cung cấp dịch vụ chuyên nghiệp về làm sạch, quản lý vệ sinh và quản lý môi trường bệnh viện, tập trung vào an toàn và vệ sinh.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Doanh nghiệp 100% vốn trong nước Tỷ suất lợi nhuận gộp (> 7%) Lợi nhuận trước thuế, lãi vay và khấu hao (EBITDA) ổn định Không có nợ tiềm tàng Chu kỳ chuyển đổi tiền mặt (< 90 ngày) Danh mục khách hàng đa dạng.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	51% - 100%	’5 - 8 triệu USD
306	D034	30. Ngành trò chơi	Mua công ty sản xuất game (trò chơi)	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Công ty vận hành 3-5 trung tâm trò chơi trở lên.	Công ty có trung tâm trò chơi đã có trụ sở tại Aeon Mall, VINCOM Mall, hoặc các TTTM lớn khác.	TP.HCM	51% trở lên	Có thể đàm phán
307	D041	31. Các ngành công nghiệp khác	Tìm kiếm công ty mục tiêu ở đa dạng ngành nghề.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	✓ Y tế: Là doanh nghiệp trong lĩnh vực Healthcare - y tế có gắn các yếu tố giải pháp công nghệ • Giáo dục: Giải pháp giáo dục, gắn liền công nghệ • Nông nghiệp • Agri tech: Các công ty cung cấp giải pháp hoặc dự án nông nghiệp công nghệ cao.	Các công ty có quy mô lớn, doanh thu ổn định.	Toàn quốc	-Thiểu số, dưới 49%. Tùy từng trường hợp có thể đa số	10 triệu USD
308	D059	31. Các ngành công nghiệp khác	Đoạt quyền kinh doanh sau khi mua đa số cổ phần công ty, rồi gửi Director từ AP đến, sau khi giá tăng được giá trị công ty thì bán.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Vì không thể đầu tư vào các công ty thua lỗ nên điều kiện tiên quyết là một công ty độc lập có lãi. • Tạo ra dòng tiền ổn định • Không đầu tư tài sản (cơ sở hạ tầng, bất động sản, ngành tài chính). (Do quy định của thị trường và pháp luật)	EBITDA từ 5 triệu USD trở lên, lý tưởng nhất là 7 triệu USD trở lên. Tuy nhiên, vì có nhiều công ty vẫn nắm giữ Quỹ số 1 do virus coronavirus, nên có thể hoàn thành thỏa thuận dưới 5 triệu. Hình ảnh là để mở rộng chiếc bánh trong một ngành tương tự.	Việt Nam, Thái Lan, Ấn Độ	Trên 50%	Tổng 600 triệu USD

No.	Code	Ngành	Nhu cầu	Hình thức	Tiêu chí bắt buộc	Tiêu chí ưu tiên	Vị trí	Tỷ lệ mua	Ngân sách
309	D060	31. Các ngành công nghiệp khác	Vi là một công ty thương mại nên tìm kiếm các dự án có lợi nhuận. • Không thích venture mà cần các dự án có lợi nhuận stand alone.	Mua bán chuyển nhượng cổ phần	Phải là B2B • Là business niche • Ít nhân viên (tránh dự án nhiều công nhân nhà máy) • Ưu tiên ngành bê tông trộn sẵn, xi măng • Các công ty CNTT có sản phẩm riêng, công ty bán linh kiện chuyên biệt.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	Toàn quốc	Trên 50%	7 đến 70 triệu USD
310	D131	31. Các ngành công nghiệp khác	Tìm mua hoặc đầu tư vào doanh nghiệp sản xuất và phân phối vật liệu đóng gói nhằm đa dạng hóa hoạt động kinh doanh.	n/a	Chưa có tiêu chí bắt buộc cụ thể.	Chưa có tiêu chí ưu tiên cụ thể.	n/a	n/a	n/a